

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問1 年齢						
回答数	10代	20代	30代	40代	50代	60代以上
4023 (100%)	-	797 (19.8%)	799 (19.9%)	801 (19.9%)	812 (20.2%)	814 (20.2%)

問2 生年						
回答数	平成6年 (1994年)	平成5年 (1993年)	平成4年 (1992年)	平成3年 (1991年)	平成2年 (1990年)	平成元年 (1989年)
4023 (100%)	9 (0.2%)	34 (0.8%)	36 (0.9%)	52 (1.3%)	42 (1.0%)	72 (1.8%)
	昭和63年 (1988年)	昭和62年 (1987年)	昭和61年 (1986年)	昭和60年 (1985年)	昭和59年 (1984年)	昭和58年 (1983年)
	82 (2.0%)	123 (3.1%)	127 (3.2%)	133 (3.3%)	110 (2.7%)	58 (1.4%)
	昭和57年 (1982年)	昭和56年 (1981年)	昭和55年 (1980年)	昭和54年 (1979年)	昭和53年 (1978年)	昭和52年 (1977年)
	65 (1.6%)	82 (2.0%)	76 (1.9%)	71 (1.8%)	73 (1.8%)	101 (2.5%)
	昭和51年 (1976年)	昭和50年 (1975年)	昭和49年 (1974年)	昭和48年 (1973年)	昭和47年 (1972年)	昭和46年 (1971年)
	90 (2.2%)	104 (2.6%)	89 (2.2%)	76 (1.9%)	102 (2.5%)	102 (2.5%)
	昭和45年 (1970年)	昭和44年 (1969年)	昭和43年 (1968年)	昭和42年 (1967年)	昭和41年 (1966年)	昭和40年 (1965年)
	71 (1.8%)	64 (1.6%)	75 (1.9%)	93 (2.3%)	59 (1.5%)	83 (2.1%)
	昭和39年 (1964年)	昭和38年 (1963年)	昭和37年 (1962年)	昭和36年 (1961年)	昭和35年 (1960年)	昭和34年 (1959年)
	98 (2.4%)	118 (2.9%)	105 (2.6%)	96 (2.4%)	76 (1.9%)	88 (2.2%)
	昭和33年 (1958年)	昭和32年 (1957年)	昭和31年 (1956年)	昭和30年 (1955年)	昭和29年 (1954年)	昭和28年 (1953年)
	80 (2.0%)	63 (1.6%)	61 (1.5%)	46 (1.1%)	63 (1.6%)	93 (2.3%)
	昭和27年 (1952年)	昭和26年 (1951年)	昭和25年 (1950年)	昭和24年 (1949年)	昭和23年 (1948年)	昭和22年 (1947年)
	81 (2.0%)	69 (1.7%)	104 (2.6%)	76 (1.9%)	64 (1.6%)	61 (1.5%)
	昭和21年 (1946年)	昭和20年 (1945年)	昭和19年 (1944年)	昭和18年 (1943年)	昭和17年 (1942年)	昭和16年 (1941年)
	37 (0.9%)	21 (0.5%)	33 (0.8%)	34 (0.8%)	22 (0.5%)	14 (0.3%)
	昭和15年 (1940年)	昭和14年 (1939年)	昭和13年 (1938年)	昭和12年 (1937年)	昭和11年 (1936年)	昭和10年 (1935年)
	18 (0.4%)	12 (0.3%)	10 (0.2%)	2 (0.0%)	4 (0.1%)	5 (0.1%)
	昭和9年 (1934年)	昭和8年 (1933年)	昭和7年 (1932年)	昭和6年 (1931年)	昭和5年 (1930年)	昭和4年 (1929年)
	3 (0.1%)	2 (0.0%)	4 (0.1%)	2 (0.0%)	-	1 (0.0%)
	昭和3年 (1928年)	昭和2年 (1927年)	昭和元年 (1926年)以前			
	1 (0.0%)	1 (0.0%)	1 (0.0%)			

問3 性別		
回答数	男性	女性
4023 (100%)	2009 (49.9%)	2014 (50.1%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問4 最近5年間に経験したトラブルで弁護士への相談を考えたことがありますか		
回答数	考えたことがある	考えたことはない
4023 (100%)	830 (20.6%)	3193 (79.4%)

↓ ↓

問5へ 問7(1)へ

問5 トラブルを解決するために弁護士に依頼しようとしたか			
回答数	依頼しようと思 い、実際に依頼 した(ことがある)	依頼しようと思 ったが、結局依頼 しなかった	依頼しようと思 わなかった
830 (100%)	261 (31.4%)	461 (55.5%)	108 (13.0%)

↓ ↓

問7(1)へ 問6へ

問6 依頼しなかった理由 1. 弁護士では問題を解決してくれないと思ったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	27 (4.7%)	84 (14.8%)	148 (26.0%)	120 (21.1%)	190 (33.4%)

問6 依頼しなかった理由 2. 弁護士は頼りにならなそうだったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	22 (3.9%)	43 (7.6%)	163 (28.6%)	141 (24.8%)	200 (35.1%)

問6 依頼しなかった理由 3. 弁護士がよく話を聞いてくれなさそうだったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	27 (4.7%)	83 (14.6%)	156 (27.4%)	140 (24.6%)	163 (28.6%)

問6 依頼しなかった理由 4. 弁護士にかかる費用が払えなかったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	165 (29.0%)	198 (34.8%)	113 (19.9%)	41 (7.2%)	52 (9.1%)

問6 依頼しなかった理由 5. 弁護士に依頼するような問題ではないと思ったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	54 (9.5%)	129 (22.7%)	203 (35.7%)	93 (16.3%)	90 (15.8%)

問6 依頼しなかった理由 6. 自分で解決できると思ったから					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	55 (9.7%)	148 (26.0%)	179 (31.5%)	91 (16.0%)	96 (16.9%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問5で「依頼しようと思ったが、結局依頼しなかった」または「依頼しようと思わなかった」と回答した人

問6 依頼しなかった理由 7. 弁護士の探し方が分からなかったから

回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
569 (100%)	79 (13.9%)	160 (28.1%)	135 (23.7%)	85 (14.9%)	110 (19.3%)

問7(1) 法律上の問題を抱えた場合、弁護士に相談すること
にためらいを感じると思いますか

回答数	ためらいを感じ と思う	どちらともいえない	ためらいを感じ と思わない
4023 (100%)	1135 (28.2%)	1401 (34.8%)	1487 (37.0%)

問7(2)へ

問8へ

問7(2) ためらいを感じると思う理由 1. 弁護士には近寄りやすいイメージがあるから

回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
1135 (100%)	351 (30.9%)	530 (46.7%)	136 (12.0%)	74 (6.5%)	44 (3.9%)

問7(2) ためらいを感じると思う理由 2. 弁護士はお金がかかりそうだから

回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
1135 (100%)	893 (78.7%)	218 (19.2%)	13 (1.1%)	6 (0.5%)	5 (0.4%)

問7(2) ためらいを感じると思う理由 3. 弁護士に頼むと解決までに時間がかかりそうだから

回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
1135 (100%)	373 (32.9%)	376 (33.1%)	222 (19.6%)	118 (10.4%)	46 (4.1%)

問7(2) ためらいを感じると思う理由 4. 弁護士に頼んで裁判などになると、かえって問題がこじれそうだから

回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
1135 (100%)	305 (26.9%)	341 (30.0%)	278 (24.5%)	145 (12.8%)	66 (5.8%)

問8 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、あなたなら、どのような方法で弁護士を探すと思いますか

回答数	知り合い(家族、 親せき、友人を 含む。)に聞いて 探す	広告・雑誌等で 探す	弁護士会が提供 している情報をも とに探す	インターネットの 情報をもとに探 す	役所や警察など の公的な機関で 紹介を受けて探 す
4023 (100%)	1468 (36.5%)	46 (1.1%)	414 (10.3%)	993 (24.7%)	452 (11.2%)
	どうやって探した らいいのかわか らない	その他			
	553 (13.7%)	97 (2.4%)			

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問9 弁護士を選ぶ際に弁護士の性別はどの程度考慮しますか					
回答数	男性がいい	どちらかといえば男性がいい	どちらでもよい	どちらかといえば女性がいい	女性がいい
4023 (100%)	277 (6.9%)	641 (15.9%)	2781 (69.1%)	231 (5.7%)	93 (2.3%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 1. 弁護士への話しやすさ					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1922 (47.8%)	1777 (44.2%)	280 (7.0%)	30 (0.7%)	14 (0.3%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 2. 親身に対応してくれること					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	2633 (65.4%)	1149 (28.6%)	215 (5.3%)	14 (0.3%)	12 (0.3%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 3. 依頼内容に対してきちんと説明してくれること					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	2722 (67.7%)	1090 (27.1%)	190 (4.7%)	12 (0.3%)	9 (0.2%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 4. 希望通りの結果が得られそうと言ってくれること					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1259 (31.3%)	1442 (35.8%)	1136 (28.2%)	139 (3.5%)	47 (1.2%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 5. 弁護士の実務経験が長いこと					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	924 (23.0%)	1953 (48.5%)	965 (24.0%)	150 (3.7%)	31 (0.8%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 6. 弁護士の専門分野					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1523 (37.9%)	1950 (48.5%)	497 (12.4%)	39 (1.0%)	14 (0.3%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 7. 弁護士がそれまで取り扱った事件に関する実績と評価					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1194 (29.7%)	1964 (48.8%)	749 (18.6%)	98 (2.4%)	18 (0.4%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 8. 弁護士の事務所に行きやすいこと					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1129 (28.1%)	1967 (48.9%)	765 (19.0%)	130 (3.2%)	32 (0.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 9. 法律知識に限られない幅広い知識をもっていること					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1319 (32.8%)	1880 (46.7%)	713 (17.7%)	89 (2.2%)	22 (0.5%)

問9-1 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 10. 弁護士にかかる費用が安いこと					
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない
4023 (100%)	1863 (46.3%)	1569 (39.0%)	538 (13.4%)	39 (1.0%)	14 (0.3%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 1. 弁護士の専門分野が簡単にわかること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1675 (41.6%)	1835 (45.6%)	453 (11.3%)	45 (1.1%)	15 (0.4%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 2. 弁護士がそれまでに取り扱った事件に関する実績と評価が簡単にわかること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1465 (36.4%)	1908 (47.4%)	557 (13.8%)	73 (1.8%)	20 (0.5%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 3. 弁護士の事務所に行きやすいこと					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1298 (32.3%)	1867 (46.4%)	714 (17.7%)	115 (2.9%)	29 (0.7%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 4. 弁護士にかかる費用の総額が安くなること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1918 (47.7%)	1570 (39.0%)	477 (11.9%)	40 (1.0%)	18 (0.4%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 5. 弁護士にかかる費用の基準が簡単に分かること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	2284 (56.8%)	1422 (35.3%)	276 (6.9%)	30 (0.7%)	11 (0.3%)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 6. 弁護士にかかる費用を補う民間の保険が利用しやすくなること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1505 (37.4%)	1630 (40.5%)	779 (19.4%)	82 (2.0%)	27 (0.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問10 弁護士を必要とするような問題を抱えたとき、弁護士に依頼しやすくするために必要なこと 7. 弁護士にかかる費用を立て替える等公的な支援制度が利用できること					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1781 (44.3%)	1596 (39.7%)	544 (13.5%)	77 (1.9%)	25 (0.6%)

問11 将来以下の問題を抱えた場合に、弁護士にその問題の解決を依頼したいと思うもの(いくつでも)					
回答数	自分や家族が高 齢になり、財産を 管理できなくなっ たとき	高齢になり、医療 や介護などの点 で、法的な問題を 気軽に相談した いと思ったとき	子どもがいじめ にあったとき	家族や恋人など に暴力をふるわ れたとき	ストーカー被害に あったとき
4023 (100%)	1113 (27.7%)	1007 (25.0%)	414 (10.3%)	793 (19.7%)	905 (22.5%)
回答数	職場でのセクハ ラ・パワハラを受 けたとき	犯罪被害にあっ たとき	消費者被害にあ ったとき	インターネット上 で被害にあった とき	その他
	958 (23.8%)	2890 (71.8%)	2300 (57.2%)	1545 (38.4%)	220 (5.5%)

問12 弁護士のイメージ 1. 個人の人権を守ってくれる人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	774 (19.2%)	1891 (47.0%)	1108 (27.5%)	169 (4.2%)	81 (2.0%)

問12 弁護士のイメージ 2. 世間の常識を知らない人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	171 (4.3%)	514 (12.8%)	1638 (40.7%)	1104 (27.4%)	596 (14.8%)

問12 弁護士のイメージ 3. 依頼者の味方をしてくれる人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	693 (17.2%)	1961 (48.7%)	1180 (29.3%)	128 (3.2%)	61 (1.5%)

問12 弁護士のイメージ 4. 一般人にとっては近寄りづらい人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	607 (15.1%)	1574 (39.1%)	1284 (31.9%)	380 (9.4%)	178 (4.4%)

問12 弁護士のイメージ 5. 法律問題を解決してくれる専門家だと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	1593 (39.6%)	1847 (45.9%)	496 (12.3%)	56 (1.4%)	31 (0.8%)

問12 弁護士のイメージ 6. 金儲けのことばかり考えている人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	236 (5.9%)	712 (17.7%)	2038 (50.7%)	764 (19.0%)	273 (6.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問12 弁護士のイメージ 7. 社会的弱者や貧しい人たちのため法律問題を解決する人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	296 (7.4%)	1084 (26.9%)	1905 (47.4%)	518 (12.9%)	220 (5.5%)

問12 弁護士のイメージ 8. 企業のビジネスを助ける人たちだと思う					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	440 (10.9%)	1567 (39.0%)	1777 (44.2%)	175 (4.3%)	64 (1.6%)

問13 若い弁護士のイメージ 1. 仕事を丁寧につけてくれそう					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	229 (5.7%)	1138 (28.3%)	2127 (52.9%)	410 (10.2%)	119 (3.0%)

問13 若い弁護士のイメージ 2. 社会経験や実務経験がないので頼りない					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	312 (7.8%)	1442 (35.8%)	1770 (44.0%)	415 (10.3%)	84 (2.1%)

問13 若い弁護士のイメージ 3. 新しい知識を積極的に取り入れてくれそう					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	344 (8.6%)	1770 (44.0%)	1644 (40.9%)	194 (4.8%)	71 (1.8%)

問13 若い弁護士のイメージ 4. 法律知識が足りない					
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない
4023 (100%)	250 (6.2%)	1022 (25.4%)	2166 (53.8%)	458 (11.4%)	127 (3.2%)

問14 弁護士に期待する能力 1. 法律に関する専門的な知識					
回答数	期待する	どちらかといえば 期待する	どちらともいえない	どちらかといえば 期待しない	期待しない
4023 (100%)	2267 (56.4%)	1389 (34.5%)	337 (8.4%)	22 (0.5%)	8 (0.2%)

問14 弁護士に期待する能力 2. 法律知識に限られない幅広い知識					
回答数	期待する	どちらかといえば 期待する	どちらともいえない	どちらかといえば 期待しない	期待しない
4023 (100%)	1713 (42.6%)	1712 (42.6%)	522 (13.0%)	62 (1.5%)	14 (0.3%)

問14 弁護士に期待する能力 3. 最先端分野の知識					
回答数	期待する	どちらかといえば 期待する	どちらともいえない	どちらかといえば 期待しない	期待しない
4023 (100%)	1277 (31.7%)	1688 (42.0%)	940 (23.4%)	103 (2.6%)	15 (0.4%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問14 弁護士に期待する能力 4. ビジネスへの理解					
回答数	期待する	どちらかといえば期待する	どちらともいえない	どちらかといえば期待しない	期待しない
4023 (100%)	945 (23.5%)	1762 (43.8%)	1156 (28.7%)	133 (3.3%)	27 (0.7%)

問14 弁護士に期待する能力 5. 諸外国の法律や国際的な取引などの知識					
回答数	期待する	どちらかといえば期待する	どちらともいえない	どちらかといえば期待しない	期待しない
4023 (100%)	834 (20.7%)	1448 (36.0%)	1420 (35.3%)	245 (6.1%)	76 (1.9%)

問14 弁護士に期待する能力 6. コミュニケーション能力					
回答数	期待する	どちらかといえば期待する	どちらともいえない	どちらかといえば期待しない	期待しない
4023 (100%)	2016 (50.1%)	1501 (37.3%)	454 (11.3%)	36 (0.9%)	16 (0.4%)

問14 弁護士に期待する能力 7. 交渉力					
回答数	期待する	どちらかといえば期待する	どちらともいえない	どちらかといえば期待しない	期待しない
4023 (100%)	2410 (59.9%)	1238 (30.8%)	342 (8.5%)	22 (0.5%)	11 (0.3%)

問14 弁護士に期待する能力 8. 外国語の能力					
回答数	期待する	どちらかといえば期待する	どちらともいえない	どちらかといえば期待しない	期待しない
4023 (100%)	454 (11.3%)	1108 (27.5%)	1907 (47.4%)	403 (10.0%)	151 (3.8%)

問15(1) <交通事故> この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ① 着手金15万円, 報酬金35万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	11 (8.3%)	37 (27.8%)	46 (34.6%)	28 (21.1%)	11 (8.3%)

問16へ

問15(2)①, (3)①へ

問15(1) <交通事故> この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ② 着手金20万円, 報酬金50万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	8 (6.0%)	38 (28.4%)	56 (41.8%)	20 (14.9%)	12 (9.0%)

問16へ

問15(2)②, (3)②へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問15(1)＜交通事故＞この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ③着手金25万円，報酬金55万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	4 (3.0%)	40 (30.1%)	52 (39.1%)	22 (16.5%)	15 (11.3%)

問16へ

問15(2)③, (3)③へ

問15(1)＜交通事故＞この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ④着手金30万円，報酬金60万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
135 (100%)	14 (10.4%)	25 (18.5%)	53 (39.3%)	27 (20.0%)	16 (11.9%)

問16へ

問15(2)④, (3)④へ

問15(1)＜交通事故＞この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ⑤着手金30万円，報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	8 (6.0%)	30 (22.6%)	55 (41.4%)	27 (20.3%)	13 (9.8%)

問16へ

問15(2)⑤, (3)⑤へ

問15(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問15(2)＜交通事故＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金15万円，報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
39 (100%)	12 (30.8%)	2 (5.1%)	16 (41.0%)	9 (23.1%)

問15(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問15(2)＜交通事故＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金20万円，報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
32 (100%)	14 (43.8%)	2 (6.3%)	8 (25.0%)	8 (25.0%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問15(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(2)＜交通事故＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着
手金25万円，報酬金55万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
37 (100%)	22 (59.5%)	3 (8.1%)	4 (10.8%)	8 (21.6%)

問15(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(2)＜交通事故＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着
手金30万円，報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
43 (100%)	19 (44.2%)	2 (4.7%)	13 (30.2%)	9 (20.9%)

問15(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(2)＜交通事故＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着
手金30万円，報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
40 (100%)	17 (42.5%)	5 (12.5%)	9 (22.5%)	9 (22.5%)

問15(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞最初に支払う金額 ①着
手金15万円，報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
39	6.59	0.00	30.00

問15(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞最初に支払う金額 ②着
手金20万円，報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
32	6.75	0.00	20.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問15(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞最初に支払う金額 ③着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
37	8.89	0.00	25.00

問15(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞最初に支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
43	10.95	0.00	50.00

問15(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞最初に支払う金額 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
40	11.15	0.00	50.00

問15(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
39	25.13	0.00	100.00

問15(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
32	37.63	0.00	500.00

問15(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
37	32.22	0.00	100.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問15(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
43	33.37	0.00	100.00

問15(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
40	48.15	1.00	500.00

問15(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞着手金+報酬金 ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
39	31.72	0.00	110.00

問15(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞着手金+報酬金 ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
32	44.38	3.00	510.00

問15(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞着手金+報酬金 ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
37	41.11	0.00	110.00

問15(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞着手金+報酬金 ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
43	44.33	0.00	110.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問15(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問15(3)＜交通事故＞着手金+報酬金 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
40	59.30	2.00	505.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
668	17.20	0.00	1000.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ①問15＜交通事故＞着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	13.76	0.00	100.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ②問15＜交通事故＞着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	29.57	0.00	1000.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ③問15＜交通事故＞着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	14.93	0.00	200.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ④問15＜交通事故＞着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	16.11	0.00	100.00

問16＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ⑤問15＜交通事故＞着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	11.53	0.00	50.00

問17(1)＜遺言書の作成＞この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ①弁護士に支払う金額5万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	14 (10.5%)	29 (21.8%)	66 (49.6%)	15 (11.3%)	9 (6.8%)

問18へ

問17(2)①, (3)①へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問17(1) <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ②弁護士に支払う金額10万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	8 (6.0%)	25 (18.7%)	67 (50.0%)	19 (14.2%)	15 (11.2%)

↓

問18へ

↓

問17(2)②, (3)②へ

問17(1) <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ③弁護士に支払う金額15万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	7 (5.3%)	20 (15.0%)	59 (44.4%)	23 (17.3%)	24 (18.0%)

↓

問18へ

↓

問17(2)③, (3)③へ

問17(1) <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ④弁護士に支払う金額20万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	4 (3.0%)	17 (12.8%)	70 (52.6%)	21 (15.8%)	21 (15.8%)

↓

問18へ

↓

問17(2)④, (3)④へ

問17(1) <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ⑤弁護士に支払う金額30万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	5 (3.8%)	23 (17.3%)	53 (39.8%)	29 (21.8%)	23 (17.3%)

↓

問18へ

↓

問17(2)⑤, (3)⑤へ

問17(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

↓

問17(2) <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ① 弁護士に支払う金額5万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
24 (100%)	10 (41.7%)	10 (41.7%)	3 (12.5%)	1 (4.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問17(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問17(2)＜遺言書の作成＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②
弁護士に支払う金額10万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他
34 (100%)	14 (41.2%)	13 (38.2%)	5 (14.7%)	2 (5.9%)

問17(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問17(2)＜遺言書の作成＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③
弁護士に支払う金額15万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他
47 (100%)	24 (51.1%)	9 (19.1%)	9 (19.1%)	5 (10.6%)

問17(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問17(2)＜遺言書の作成＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④
弁護士に支払う金額20万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他
42 (100%)	15 (35.7%)	17 (40.5%)	9 (21.4%)	1 (2.4%)

問17(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問17(2)＜遺言書の作成＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤
弁護士に支払う金額30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他
52 (100%)	25 (48.1%)	16 (30.8%)	8 (15.4%)	3 (5.8%)

問17(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問17(3)＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ①弁護士に支払う金額5万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
24	2.42	0.00	10.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問17(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問17(3)＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ②弁護士に支払う金額10万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
34	4.65	0.00	30.00

問17(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問17(3)＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ③弁護士に支払う金額15万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
47	4.34	0.00	10.00

問17(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問17(3)＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ④弁護士に支払う金額20万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
42	6.19	0.00	50.00

問17(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問17(3)＜遺言書の作成＞弁護士に支払う金額 ⑤弁護士に支払う金額30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
52	103.33	0.00	5000.00

問18 <交通事故>最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
666	18.77	0.00	500.00

問18 <交通事故>最初に支払う金額 ①問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	19.32	0.00	300.00

問18 <交通事故>最初に支払う金額 ②問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	17.35	0.00	100.00

問18 <交通事故>最初に支払う金額 ③問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	23.34	0.00	500.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問18 <交通事故>最初に支払う金額 ④問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	15.93	0.00	50.00

問18 <交通事故>最初に支払う金額 ⑤問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	17.91	0.00	100.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
666	54.52	0.00	2500.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	47.68	0.00	500.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	45.05	0.00	300.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	75.70	0.00	2500.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	61.38	0.00	2000.00

問18 <交通事故>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	42.86	1.00	100.00

問18 <交通事故>着手金+報酬金			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
666	73.29	0.00	2600.00

問18 <交通事故>着手金+報酬金 ①問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	66.99	4.00	600.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問18 <交通事故>着手金+報酬金 ②問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額10万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	62.40	0.00	400.00

問18 <交通事故>着手金+報酬金 ③問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額15万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	99.04	0.00	2600.00

問18 <交通事故>着手金+報酬金 ④問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額20万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	77.31	0.00	2020.00

問18 <交通事故>着手金+報酬金 ⑤問17<遺言書の作成>弁護士に支払う金額30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	60.77	2.00	200.00

問19(1) <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思います	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思います	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	4 (3.0%)	22 (16.5%)	59 (44.4%)	27 (20.3%)	21 (15.8%)



問19(1) <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思います	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思います	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	6 (4.5%)	22 (16.4%)	43 (32.1%)	36 (26.9%)	27 (20.1%)



問19(1) <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思います	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思います	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	6 (4.5%)	18 (13.4%)	37 (27.6%)	37 (27.6%)	36 (26.9%)



法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問19(1) <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	5 (3.7%)	17 (12.7%)	42 (31.3%)	39 (29.1%)	31 (23.1%)

問20へ

問19(2)④, (3)④へ

問19(1) <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	3 (2.3%)	17 (12.8%)	43 (32.3%)	43 (32.3%)	27 (20.3%)

問20へ

問19(2)⑤, (3)⑤へ

問19(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問19(2) <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ① 着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士などに相談しようと思うから)	その他
48 (100%)	31 (64.6%)	3 (6.3%)	11 (22.9%)	3 (6.3%)

問19(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問19(2) <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ② 着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士などに相談しようと思うから)	その他
63 (100%)	40 (63.5%)	9 (14.3%)	8 (12.7%)	6 (9.5%)

問19(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問19(2) <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③ 着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士などに相談しようと思うから)	その他
73 (100%)	45 (61.6%)	9 (12.3%)	13 (17.8%)	6 (8.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問19(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(2) <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④
着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
70 (100%)	51 (72.9%)	6 (8.6%)	10 (14.3%)	3 (4.3%)

問19(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(2) <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤
着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
70 (100%)	50 (71.4%)	4 (5.7%)	11 (15.7%)	5 (7.1%)

問19(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>最初に支払う金額 ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
48	5.96	0.00	50.00

問19(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>最初に支払う金額 ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	4.75	0.00	20.00

問19(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>最初に支払う金額 ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	7.45	0.00	25.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問19(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>最初に支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	7.84	0.00	20.00

問19(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>最初に支払う金額 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	7.89	0.00	30.00

問19(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
48	13.65	0.00	100.00

問19(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	17.24	1.00	50.00

問19(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	23.64	1.00	100.00

問19(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	24.11	0.00	60.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問19(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	27.44	1.00	70.00

問19(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>着手金+報酬金 ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
48	19.60	0.00	150.00

問19(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>着手金+報酬金 ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	21.98	2.00	60.00

問19(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>着手金+報酬金 ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	31.10	2.00	103.00

問19(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>着手金+報酬金 ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	31.96	0.00	70.00

問19(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問19(3) <貸金の請求>着手金+報酬金 ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
70	35.33	2.00	70.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問20 <離婚>最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
668	13.69	0.00	1200.00

問20 <離婚>最初に支払う金額 ①問19<貸金の請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	21.47	0.00	1200.00

問20 <離婚>最初に支払う金額 ②問19<貸金の請求>着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	11.69	0.00	200.00

問20 <離婚>最初に支払う金額 ③問19<貸金の請求>着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	11.38	0.00	50.00

問20 <離婚>最初に支払う金額 ④問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	11.84	0.00	100.00

問20 <離婚>最初に支払う金額 ⑤問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	12.10	0.00	100.00

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
668	23.39	0.00	200.00

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問19<貸金の請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	23.13	0.00	200.00

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問19<貸金の請求>着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	24.06	0.00	200.00

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問19<貸金の請求>着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	22.99	1.00	50.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④ 問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	22.48	0.00	100.00

問20 <離婚>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤ 問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	24.29	0.00	200.00

問20 <離婚>着手金+報酬金			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
668	37.08	0.00	1300.00

問20 <離婚>着手金+報酬金 ①問19<貸金の請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	44.60	0.00	1300.00

問20 <離婚>着手金+報酬金 ②問19<貸金の請求>着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	35.75	0.00	400.00

問20 <離婚>着手金+報酬金 ③問19<貸金の請求>着手金25万円, 報酬金55万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	34.37	2.00	70.00

問20 <離婚>着手金+報酬金 ④問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	34.32	0.00	200.00

問20 <離婚>着手金+報酬金 ⑤問19<貸金の請求>着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	36.39	0.00	220.00

問21(1)<離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金10万円, 報酬金20万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
	135 (100%)	6 (4.4%)	29 (21.5%)	67 (49.6%)	25 (18.5%)

↓
問22へ

↓
問21(2)①, (3)①へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問21(1)＜離婚＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手数料15万円, 報酬金35万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
135 (100%)	8 (5.9%)	23 (17.0%)	46 (34.1%)	37 (27.4%)	21 (15.6%)

問22へ

問21(2)②, (3)②へ

問21(1)＜離婚＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手数料20万円, 報酬金50万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
136 (100%)	5 (3.7%)	25 (18.4%)	53 (39.0%)	28 (20.6%)	25 (18.4%)

問22へ

問21(2)③, (3)③へ

問21(1)＜離婚＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手数料30万円, 報酬金60万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
136 (100%)	3 (2.2%)	14 (10.3%)	46 (33.8%)	29 (21.3%)	44 (32.4%)

問22へ

問21(2)④, (3)④へ

問21(1)＜離婚＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手数料40万円, 報酬金80万円					
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
136 (100%)	4 (2.9%)	7 (5.1%)	38 (27.9%)	46 (33.8%)	41 (30.1%)

問22へ

問21(2)⑤, (3)⑤へ

問21(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問21(2)＜離婚＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手数料10万円, 報酬金20万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
33 (100%)	20 (60.6%)	6 (18.2%)	3 (9.1%)	4 (12.1%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問21(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(2)＜離婚＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
58 (100%)	40 (69.0%)	8 (13.8%)	5 (8.6%)	5 (8.6%)

問21(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(2)＜離婚＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
53 (100%)	41 (77.4%)	5 (9.4%)	3 (5.7%)	4 (7.5%)

問21(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(2)＜離婚＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
73 (100%)	62 (84.9%)	3 (4.1%)	3 (4.1%)	5 (6.8%)

問21(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(2)＜離婚＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金40万円, 報酬金80万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
87 (100%)	74 (85.1%)	5 (5.7%)	4 (4.6%)	4 (4.6%)

問21(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞最初に支払う金額 ①着手金10万円, 報酬金20万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
33	3.88	0.00	20.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問21(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞最初に支払う金額 ②着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
58	23.40	0.00	1000.00

問21(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞最初に支払う金額 ③着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
53	5.68	0.00	20.00

問21(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞最初に支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	9.79	0.00	50.00

問21(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞最初に支払う金額 ⑤着手金40万円, 報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
87	11.60	0.00	40.00

問21(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金10万円, 報酬金20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
33	12.76	3.00	30.00

問21(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
58	14.34	0.00	50.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問21(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
53	21.89	5.00	100.00

問21(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	24.73	0.00	60.00

問21(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金40万円, 報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
87	30.67	0.00	100.00

問21(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞着手金+報酬金 ①着手金10万円, 報酬金20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
33	16.64	4.00	30.00

問21(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞着手金+報酬金 ②着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
58	37.74	0.00	1025.00

問21(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞着手金+報酬金 ③着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
53	27.57	8.00	110.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問21(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞着手金＋報酬金 ④着手金30万円，報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
73	34.52	0.00	70.00

問21(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問21(3)＜離婚＞着手金＋報酬金 ⑤着手金40万円，報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
87	42.26	6.00	120.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
678	17.42	0.00	500.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額 ①問21＜離婚＞着手金10万円，報酬金20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	15.32	0.00	100.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額 ②問21＜離婚＞着手金15万円，報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	19.94	0.00	500.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額 ③問21＜離婚＞着手金20万円，報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	15.57	0.00	100.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額 ④問21＜離婚＞着手金30万円，報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	16.93	0.00	53.00

問22 ＜貸金の請求＞最初に支払う金額 ⑤問21＜離婚＞着手金40万円，報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	19.37	0.00	200.00

問22 ＜貸金の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
678	42.67	0.00	500.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問22 <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問21<離婚>着手金10万円, 報酬金20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	38.37	0.00	200.00

問22 <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問21<離婚>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	39.72	0.00	500.00

問22 <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問21<離婚>着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	45.92	0.00	500.00

問22 <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④問21<離婚>着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	40.96	0.00	150.00

問22 <貸金の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤問21<離婚>着手金40万円, 報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	48.34	1.00	500.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
678	60.09	0.00	700.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金 ①問21<離婚>着手金10万円, 報酬金20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	53.69	0.00	300.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金 ②問21<離婚>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
135	59.66	3.00	700.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金 ③問21<離婚>着手金20万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	61.49	0.00	600.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金 ④問21<離婚>着手金30万円, 報酬金60万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	57.88	0.00	200.00

問22 <貸金の請求>着手金+報酬金 ⑤問21<離婚>着手金40万円, 報酬金80万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	67.71	2.00	700.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問23(1) <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいといますか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	5 (3.8%)	19 (14.3%)	43 (32.3%)	36 (27.1%)	30 (22.6%)

問24へ

問23(2)①, (3)①へ

問23(1) <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいといますか ②着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	2 (1.5%)	18 (13.5%)	36 (27.1%)	43 (32.3%)	34 (25.6%)

問24へ

問23(2)②, (3)②へ

問23(1) <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいといますか ③着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	5 (3.7%)	10 (7.5%)	39 (29.1%)	46 (34.3%)	34 (25.4%)

問24へ

問23(2)③, (3)③へ

問23(1) <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいといますか ④着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
134 (100%)	4 (3.0%)	13 (9.7%)	41 (30.6%)	31 (23.1%)	45 (33.6%)

問24へ

問23(2)④, (3)④へ

問23(1) <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいといますか ⑤着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	2 (1.5%)	10 (7.5%)	36 (27.1%)	49 (36.8%)	36 (27.1%)

問24へ

問23(2)⑤, (3)⑤へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問23(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(2)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
66 (100%)	39 (59.1%)	10 (15.2%)	14 (21.2%)	3 (4.5%)

問23(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(2)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
77 (100%)	40 (51.9%)	7 (9.1%)	19 (24.7%)	11 (14.3%)

問23(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(2)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
80 (100%)	50 (62.5%)	5 (6.3%)	14 (17.5%)	11 (13.8%)

問23(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(2)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
76 (100%)	46 (60.5%)	4 (5.3%)	18 (23.7%)	8 (10.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問23(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(2)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金50万円，報酬金100万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
85 (100%)	61 (71.8%)	2 (2.4%)	14 (16.5%)	8 (9.4%)

問23(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞最初に支払う金額 ①
着手金15万円，報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
66	4.83	0.00	10.00

問23(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞最初に支払う金額 ②
着手金25万円，報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
77	6.61	0.00	20.00

問23(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞最初に支払う金額 ③
着手金30万円，報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
80	8.49	0.00	30.00

問23(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞最初に支払う金額 ④
着手金40万円，報酬金85万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
76	9.45	0.00	40.00

問23(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞最初に支払う金額 ⑤
着手金50万円，報酬金100万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
85	15.60	0.00	300.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問23(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
66	12.61	0.00	50.00

問23(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
77	18.45	0.00	100.00

問23(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
80	26.54	1.00	90.00

問23(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
76	20.78	0.00	55.00

問23(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
85	32.58	0.00	300.00

問23(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金+報酬金 ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
66	17.44	0.00	50.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問23(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金＋報酬金 ②着手金25万円，報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
77	25.06	0.00	110.00

問23(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金＋報酬金 ③着手金30万円，報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
80	35.03	2.00	100.00

問23(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金＋報酬金 ④着手金40万円，報酬金85万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
76	30.22	0.00	70.00

問23(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問23(3)＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金＋報酬金 ⑤着手金50万円，報酬金100万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
85	48.18	0.00	600.00

問24 ＜残業代の請求＞最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
667	9.76	0.00	500.00

問24 ＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ①問23＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金15万円，報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	9.38	0.00	200.00

問24 ＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ②問23＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金25万円，報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	7.70	0.00	25.00

問24 ＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ③問23＜家賃の不払い・立ち退き請求＞着手金30万円，報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	12.21	0.00	500.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問24 <残業代の請求>最初に支払う金額 ④問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金40万円, 報酬金85万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	9.22	0.00	100.00

問24 <残業代の請求>最初に支払う金額 ⑤問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金50万円, 報酬金100万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	10.29	0.00	200.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
667	23.88	0.00	200.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	23.44	0.00	200.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金25万円, 報酬金50万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	22.95	0.00	100.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金30万円, 報酬金70万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	26.27	2.00	100.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金40万円, 報酬金85万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	22.88	0.00	80.00

問24 <残業代の請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金50万円, 報酬金100万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	23.83	0.00	90.00

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
667	33.64	0.00	600.00

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金 ①問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	32.82	0.00	400.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金 ②問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	30.65	0.00	120.00

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金 ③問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	38.48	4.00	600.00

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金 ④問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
134	32.10	0.00	150.00

問24 <残業代の請求>着手金+報酬金 ⑤問23<家賃の不払い・立ち退き請求>着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	34.12	0.00	200.00

問25(1)<残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
138 (100%)	5 (3.6%)	56 (40.6%)	58 (42.0%)	13 (9.4%)	6 (4.3%)

問26へ

問25(2)①, (3)①へ

問25(1)<残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
136 (100%)	16 (11.8%)	43 (31.6%)	53 (39.0%)	13 (9.6%)	11 (8.1%)

問26へ

問25(2)②, (3)②へ

問25(1)<残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	11 (8.3%)	39 (29.3%)	49 (36.8%)	18 (13.5%)	16 (12.0%)

問26へ

問25(2)③, (3)③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問25(1)＜残業代の請求＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手金15万円，報酬金30万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
133 (100%)	11 (8.3%)	33 (24.8%)	53 (39.8%)	21 (15.8%)	15 (11.3%)

問26へ

問25(2)④，(3)④へ

問25(1)＜残業代の請求＞この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手金15万円，報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない
136 (100%)	10 (7.4%)	39 (28.7%)	52 (38.2%)	23 (16.9%)	12 (8.8%)

問26へ

問25(2)⑤，(3)⑤へ

問25(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(2)＜残業代の請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
①着手金5万円，報酬金25万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
19 (100%)	7 (36.8%)	1 (5.3%)	4 (21.1%)	7 (36.8%)

問25(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(2)＜残業代の請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
②着手金10万円，報酬金25万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
24 (100%)	13 (54.2%)	3 (12.5%)	2 (8.3%)	6 (25.0%)

問25(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(2)＜残業代の請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
③着手金10万円，報酬金30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士，税理士など)に相談しようと思うから	その他
34 (100%)	20 (58.8%)	1 (2.9%)	5 (14.7%)	8 (23.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問25(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(2)＜残業代の請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金15万円, 報酬金30万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
36 (100%)	23 (63.9%)	1 (2.8%)	7 (19.4%)	5 (13.9%)

問25(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(2)＜残業代の請求＞この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金15万円, 報酬金35万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
35 (100%)	22 (62.9%)	3 (8.6%)	6 (17.1%)	4 (11.4%)

問25(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ①着手金5万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
19	3.11	0.00	10.00

問25(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ②着手金10万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
24	2.25	0.00	10.00

問25(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ③着手金10万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
34	6.18	0.00	100.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問25(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
36	5.03	0.00	15.00

問25(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞最初に支払う金額 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
35	10.11	0.00	100.00

問25(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
19	17.11	0.00	50.00

問25(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
24	17.50	0.00	50.00

問25(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
34	47.38	1.00	1000.00

問25(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問25(3)＜残業代の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
36	17.31	0.00	100.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問25(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
35	40.97	0.00	500.00

問25(1)①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞着手金+報酬金 ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
19	20.21	0.00	60.00

問25(1)②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞着手金+報酬金 ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
24	19.75	0.00	60.00

問25(1)③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞着手金+報酬金 ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
34	53.56	1.00	1100.00

問25(1)④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞着手金+報酬金 ④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
36	22.33	0.00	101.00

問25(1)⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問25(3)＜残業代の請求＞着手金+報酬金 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
35	51.09	0.00	600.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
676	12.87	0.00	300.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額 ①問25<残業代の請求>着手金5万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
138	11.17	0.00	40.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額 ②問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	11.69	0.00	30.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額 ③問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	11.59	0.00	39.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額 ④問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	14.06	0.00	200.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>最初に支払う金額 ⑤問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	15.88	0.00	300.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
676	31.54	0.00	1000.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問25<残業代の請求>着手金5万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
138	27.59	0.00	90.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	29.17	0.00	100.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	30.29	0.00	200.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	31.32	0.00	150.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	39.35	0.00	1000.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
676	44.41	0.00	1300.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金 ①問25<残業代の請求>着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
138	38.76	0.00	120.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金 ②問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	40.86	0.00	110.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金 ③問25<残業代の請求>着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	41.89	0.00	220.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金 ④問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
133	45.38	0.00	350.00

問26 <家賃の不払い・立ち退き請求>着手金+報酬金 ⑤問25<残業代の請求>着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
136	55.23	0.00	1300.00

問27 あなたの知り合いに弁護士はいますか

回答数	いる	いない
4023 (100%)	756 (18.8%)	3267 (81.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(インターネット)

問28 現在または過去に、法律に関する勉強をされた経験がありますか					
回答数	大学の法学部系の学部あるいは大学院で法律を勉強したことがある	大学の法学部系以外の学部あるいは大学院で法律を勉強したことがある	大学以外で法律を勉強したことがある(独学を含む。)	法律を勉強したことはない	わからない
4023 (100%)	195 (4.8%)	261 (6.5%)	383 (9.5%)	2992 (74.4%)	192 (4.8%)

問29 これまでに、法律に関わる仕事をした経験がありますか					
回答数	組織の中で法律に関する事務に直接関係する部門で仕事をした経験がある	営業・販売・製造など、通常の仕事を行うなかで、法律に関する仕事をした経験がある	1, 2以外で法律に関する仕事をした経験がある(具体的に:	仕事上で法律に関わった経験はない	わからない
4023 (100%)	196 (4.9%)	342 (8.5%)	68 (1.7%)	3235 (80.4%)	182 (4.5%)

問30 居住地(都道府県)						
回答数	北海道	青森県	岩手県	宮城県	秋田県	山形県
4023 (100%)	178 (4.4%)	30 (0.7%)	31 (0.8%)	80 (2.0%)	32 (0.8%)	19 (0.5%)
	福島県	茨城県	栃木県	群馬県	埼玉県	千葉県
	31 (0.8%)	76 (1.9%)	54 (1.3%)	46 (1.1%)	222 (5.5%)	215 (5.3%)
	東京都	神奈川県	新潟県	富山県	石川県	福井県
	599 (14.9%)	361 (9.0%)	62 (1.5%)	38 (0.9%)	40 (1.0%)	22 (0.5%)
	山梨県	長野県	岐阜県	静岡県	愛知県	三重県
	14 (0.3%)	55 (1.4%)	54 (1.3%)	123 (3.1%)	236 (5.9%)	51 (1.3%)
	滋賀県	京都府	大阪府	兵庫県	奈良県	和歌山県
	46 (1.1%)	104 (2.6%)	338 (8.4%)	206 (5.1%)	49 (1.2%)	30 (0.7%)
	鳥取県	島根県	岡山県	広島県	山口県	徳島県
	8 (0.2%)	12 (0.3%)	55 (1.4%)	97 (2.4%)	28 (0.7%)	11 (0.3%)
	香川県	愛媛県	高知県	福岡県	佐賀県	長崎県
	37 (0.9%)	35 (0.9%)	14 (0.3%)	150 (3.7%)	13 (0.3%)	25 (0.6%)
	熊本県	大分県	宮崎県	鹿児島県	沖縄県	
	22 (0.5%)	22 (0.5%)	11 (0.3%)	26 (0.6%)	15 (0.4%)	

問31 世帯年収(税引前)					
回答数	なし	100万円未満	100万円以上 300万円未満	300万円以上 500万円未満	500万円以上 1,000万円未満
4023 (100%)	180 (4.5%)	222 (5.5%)	728 (18.1%)	1072 (26.6%)	1251 (31.1%)
	1,000万円以上 1,500万円未満	1,500万円以上	不明		
	314 (7.8%)	116 (2.9%)	140 (3.5%)		

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問1 生年						
回答数	平成10年 (1992年)	平成9年 (1993年)	平成8年 (1994年)	平成7年 (1995年)	平成6年 (1994年)	平成5年 (1993年)
9888 (100%)	1 (0.0%)	1 (0.0%)	7 (0.1%)	13 (0.1%)	15 (0.2%)	29 (0.3%)
	平成4年 (1992年)	平成3年 (1991年)	平成2年 (1990年)	平成元年 (1989年)	昭和63年 (1988年)	昭和62年 (1987年)
	68 (0.7%)	43 (0.4%)	78 (0.8%)	72 (0.7%)	102 (1.0%)	96 (1.0%)
	昭和61年 (1986年)	昭和60年 (1985年)	昭和59年 (1984年)	昭和58年 (1983年)	昭和57年 (1982年)	昭和56年 (1981年)
	124 (1.3%)	124 (1.3%)	166 (1.7%)	160 (1.6%)	157 (1.6%)	162 (1.6%)
	昭和55年 (1980年)	昭和54年 (1979年)	昭和53年 (1978年)	昭和52年 (1977年)	昭和51年 (1976年)	昭和50年 (1975年)
	157 (1.6%)	178 (1.8%)	184 (1.9%)	204 (2.1%)	192 (1.9%)	200 (2.0%)
	昭和49年 (1974年)	昭和48年 (1973年)	昭和47年 (1972年)	昭和46年 (1971年)	昭和45年 (1970年)	昭和44年 (1969年)
	250 (2.5%)	259 (2.6%)	234 (2.4%)	254 (2.6%)	257 (2.6%)	289 (2.9%)
	昭和43年 (1968年)	昭和42年 (1967年)	昭和41年 (1966年)	昭和40年 (1965年)	昭和39年 (1964年)	昭和38年 (1963年)
	251 (2.5%)	276 (2.8%)	198 (2.0%)	250 (2.5%)	245 (2.5%)	236 (2.4%)
	昭和37年 (1962年)	昭和36年 (1961年)	昭和35年 (1960年)	昭和34年 (1959年)	昭和33年 (1958年)	昭和32年 (1957年)
	214 (2.2%)	194 (2.0%)	189 (1.9%)	222 (2.2%)	178 (1.8%)	173 (1.7%)
	昭和31年 (1956年)	昭和30年 (1955年)	昭和29年 (1954年)	昭和28年 (1953年)	昭和27年 (1952年)	昭和26年 (1951年)
	133 (1.3%)	176 (1.8%)	181 (1.8%)	166 (1.7%)	163 (1.6%)	158 (1.6%)
	昭和25年 (1950年)	昭和24年 (1949年)	昭和23年 (1948年)	昭和22年 (1947年)	昭和21年 (1946年)	昭和20年 (1945年)
	165 (1.7%)	200 (2.0%)	169 (1.7%)	169 (1.7%)	119 (1.2%)	114 (1.2%)
	昭和19年 (1944年)	昭和18年 (1943年)	昭和17年 (1942年)	昭和16年 (1941年)	昭和15年 (1940年)	昭和14年 (1939年)
	124 (1.3%)	115 (1.2%)	104 (1.1%)	100 (1.0%)	76 (0.8%)	75 (0.8%)
	昭和13年 (1938年)	昭和12年 (1937年)	昭和11年 (1936年)	昭和10年 (1935年)	昭和9年 (1934年)	昭和8年 (1933年)
	49 (0.5%)	64 (0.6%)	39 (0.4%)	34 (0.3%)	40 (0.4%)	37 (0.4%)
	昭和7年 (1932年)	昭和6年 (1931年)	昭和5年 (1930年)	昭和4年 (1929年)	昭和3年 (1928年)	昭和2年 (1927年)
	25 (0.3%)	13 (0.1%)	12 (0.1%)	12 (0.1%)	10 (0.1%)	2 (0.0%)
	昭和元年 (1926年)	大正14年 (1925年)	大正13年 (1924年)	無回答		
	2 (0.0%)	4 (0.0%)	3 (0.0%)	333 (3.4%)		

問2 性別			
回答数	男性	女性	無回答
9888 (100%)	4937 (49.9%)	4653 (47.1%)	298 (3.0%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問3 法律相談内容					
回答数	遺言作成	遺産分割	成年後見	離婚・子どもに関すること	DV問題
9888 (100%)	38 (0.4%)	554 (5.6%)	61 (0.6%)	1803 (18.2%)	61 (0.6%)
	スーカー問題	クレジット・借金	貸金, 債権回収	消費者問題	交通事故
	46 (0.5%)	1463 (14.8%)	587 (5.9%)	252 (2.5%)	1364 (13.8%)
	不動産売買	不動産賃貸借	会社経営に関する こと	労働問題	刑事事件
	181 (1.8%)	390 (3.9%)	95 (1.0%)	579 (5.9%)	249 (2.5%)
	その他	無回答			
	1328 (13.4%)	837 (8.5%)			

問4 金銭や財産が問題となっていますか			
回答数	問題となっている	問題となっていない	無回答
9888 (100%)	6265 (63.4%)	2638 (26.7%)	985 (10.0%)

問4_1へ

問5へ

問4_1 問題となっている金銭や財産の金額					
回答数	50万円未満	50万円以上 100万円未満	100万円以上 300万円未満	300万円以上 500万円未満	500万円以上 1,000万円未満
6265 (100%)	1102 (17.6%)	666 (10.6%)	1302 (20.8%)	537 (8.6%)	533 (8.5%)
	1,000万円以上 3,000万円未満	3,000万円以上	わからない	無回答	
	570 (9.1%)	323 (5.2%)	1104 (17.6%)	128 (2.0%)	

問5(1) 今回の問題を弁護士に相談することにためらいを感じたことがあるか				
回答数	ためらいを感じた ことがある	どちらともいえない	ためらいを感じた ことはない	無回答
9888 (100%)	3937 (39.8%)	2328 (23.5%)	3009 (30.4%)	614 (6.2%)

問5(2)へ

問6へ

問5(2) ためらいを感じた理由 1. 弁護士には近寄りやすいイメージがあるから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
3937 (100%)	785 (19.9%)	1208 (30.7%)	603 (15.3%)	290 (7.4%)	664 (16.9%)	387 (9.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問5(1)で「ためらいを感じたことがある」と回答した人



問5(2) ためらいを感じた理由 2. 弁護士はお金がかかりそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
3937 (100%)	2775 (70.5%)	761 (19.3%)	129 (3.3%)	24 (0.6%)	56 (1.4%)	192 (4.9%)

問5(2) ためらいを感じた理由 3. 弁護士に頼むと解決までに時間がかかりそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
3937 (100%)	749 (19.0%)	728 (18.5%)	990 (25.1%)	365 (9.3%)	675 (17.1%)	430 (10.9%)

問5(2) ためらいを感じた理由 4. 自分の抱えている問題は、弁護士に頼めば解決するというものではないと思ったから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
3937 (100%)	375 (9.5%)	477 (12.1%)	971 (24.7%)	466 (11.8%)	1234 (31.3%)	414 (10.5%)

問5(2) ためらいを感じた理由 5. 弁護士に頼んで裁判などになると、かえって問題がこじれそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
3937 (100%)	536 (13.6%)	633 (16.1%)	932 (23.7%)	388 (9.9%)	1051 (26.7%)	397 (10.1%)

問6 今回の法律相談をして、今後弁護士に問題の解決を依頼しようと思いますか						
回答数	依頼しようと思う	どちらかといえば 依頼しようと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 依頼しようと思わ ない	依頼しようと思わ ない	無回答
9888 (100%)	3382 (34.2%)	2324 (23.5%)	2452 (24.8%)	226 (2.3%)	311 (3.1%)	1193 (12.1%)

問7へ

問9へ

問8へ

問7 依頼をしようと思う理由 1. 弁護士なら問題を解決してくれると思うから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
5706 (100%)	3282 (57.5%)	1562 (27.4%)	264 (4.6%)	17 (0.3%)	17 (0.3%)	564 (9.9%)

問7 依頼をしようと思う理由 2. 弁護士が頼りになりそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
5706 (100%)	2906 (50.9%)	1471 (25.8%)	321 (5.6%)	32 (0.6%)	98 (1.7%)	878 (15.4%)

問7 依頼をしようと思う理由 3. 弁護士がよく話を聞いてくれそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
5706 (100%)	2603 (45.6%)	1486 (26.0%)	562 (9.8%)	43 (0.8%)	30 (0.5%)	982 (17.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問6で「依頼しようと思う」または「どちらかといえば依頼しようと思う」と回答した人



問7 依頼しようと思う理由 4. 相談の際に示された弁護士にかかる費用に納得できるから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
5706 (100%)	906 (15.9%)	802 (14.1%)	2280 (40.0%)	191 (3.3%)	171 (3.0%)	1356 (23.8%)

問7 依頼しようと思う理由 5. 裁判をするつもりだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
5706 (100%)	666 (11.7%)	497 (8.7%)	1615 (28.3%)	344 (6.0%)	1288 (22.6%)	1296 (22.7%)

問7 依頼しようと思う理由 6. 法律相談で弁護士に依頼した方がよいと勧められたから				
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない
5706 (100%)	1518 (26.6%)	927 (16.2%)	1252 (21.9%)	96 (1.7%)
	そうは思わない	弁護士への依頼を 勧められなかった	無回答	
	239 (4.2%)	345 (6.0%)	1329 (23.3%)	

問6で「どちらかといえば依頼しようと思わない」または「依頼しようと思わない」と回答した人



問8 依頼しようと思わない理由 1. 弁護士では問題を解決してくれないと思うから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	60 (11.2%)	25 (4.7%)	53 (9.9%)	26 (4.8%)	219 (40.8%)	154 (28.7%)

問8 依頼しようと思わない理由 2. 弁護士は頼りにならなそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	34 (6.3%)	23 (4.3%)	52 (9.7%)	34 (6.3%)	242 (45.1%)	152 (28.3%)

問8 依頼しようと思わない理由 3. 弁護士はよく話を聞いてくれなさそうだから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	33 (6.1%)	25 (4.7%)	49 (9.1%)	38 (7.1%)	236 (43.9%)	156 (29.1%)

問8 依頼しようと思わない理由 4. 相談の際に示された弁護士にかかる費用に納得できないから				
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない
537 (100%)	34 (6.3%)	44 (8.2%)	81 (15.1%)	13 (2.4%)
	そうは思わない	弁護士にかかる 費用は示されて いない	無回答	
	87 (16.2%)	113 (21.0%)	165 (30.7%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問6で「どちらかといえば依頼しようと思わない」または「依頼しようと思わない」と回答した人

問8 依頼をしようと思わない理由 5. 法律相談で解決したと思うから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	135 (25.1%)	64 (11.9%)	81 (15.1%)	15 (2.8%)	100 (18.6%)	142 (26.4%)

問8 依頼をしようと思わない理由 6. 法律相談で弁護士に依頼するような問題ではないと言われたから				
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない
537 (100%)	58 (10.8%)	41 (7.6%)	69 (12.8%)	15 (2.8%)
	そうは思わない	そうは言われな かった	無回答	
	100 (18.6%)	91 (16.9%)	163 (30.4%)	

問8 依頼をしようと思わない理由 7. 法律相談の弁護士の印象が悪いから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	30 (5.6%)	19 (3.5%)	52 (9.7%)	23 (4.3%)	246 (45.8%)	167 (31.1%)

問8 依頼をしようと思わない理由 8. 法律相談で勝てそうにないと言われたから				
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない
537 (100%)	43 (8.0%)	29 (5.4%)	59 (11.0%)	3 (0.6%)
	そうは思わない	そうは言われな かった	無回答	
	128 (23.8%)	103 (19.2%)	172 (32.0%)	

問8 依頼をしようと思わない理由 9. 自分で解決できると思ったから						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
537 (100%)	78 (14.5%)	71 (13.2%)	97 (18.1%)	15 (2.8%)	116 (21.6%)	160 (29.8%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 1. 弁護士の性別						
回答数	男性がいい	どちらかといえば 男性がいい	どちらでもよい	どちらかといえば 女性がいい	女性がいい	無回答
9888 (100%)	1191 (12.0%)	779 (7.9%)	5530 (55.9%)	607 (6.1%)	426 (4.3%)	1355 (13.7%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 2. 弁護士への話しやすさ						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	5395 (54.6%)	2530 (25.6%)	487 (4.9%)	116 (1.2%)	65 (0.7%)	1295 (13.1%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 3. 親身に対応してくれること						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	6721 (68.0%)	1508 (15.3%)	332 (3.4%)	41 (0.4%)	33 (0.3%)	1253 (12.7%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 4. 依頼内容に対してきちんと説明してくれること						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	7157 (72.4%)	1104 (11.2%)	248 (2.5%)	23 (0.2%)	23 (0.2%)	1333 (13.5%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 5. 希望通りの結果が得られそうと言ってくれること						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	3370 (34.1%)	2443 (24.7%)	2073 (21.0%)	272 (2.8%)	188 (1.9%)	1542 (15.6%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 6. 弁護士の実務経験が長いこと						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	2337 (23.6%)	3076 (31.1%)	2300 (23.3%)	441 (4.5%)	158 (1.6%)	1576 (15.9%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 7. 弁護士の専門分野						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	4191 (42.4%)	2833 (28.7%)	1101 (11.1%)	125 (1.3%)	77 (0.8%)	1561 (15.8%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 8. 弁護士がそれまで取り扱った事件に関する実績と評価						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	2524 (25.5%)	3010 (30.4%)	2169 (21.9%)	385 (3.9%)	165 (1.7%)	1635 (16.5%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 9. 弁護士の事務所に行きやすいこと						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	2915 (29.5%)	3006 (30.4%)	1749 (17.7%)	434 (4.4%)	210 (2.1%)	1574 (15.9%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 10. 法律知識に限られない幅広い知識をもっていること						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	3981 (40.3%)	2895 (29.3%)	1221 (12.3%)	169 (1.7%)	62 (0.6%)	1560 (15.8%)

問9 弁護士を選ぶ際の考慮の度合 11. 弁護士にかかる費用が安いこと						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
9888 (100%)	4377 (44.3%)	2331 (23.6%)	1445 (14.6%)	113 (1.1%)	64 (0.6%)	1558 (15.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問10 解決を弁護士に依頼しようと思う費用の総額				
回答数	5万円まで	10万円まで	50万円まで	100万円まで
9888 (100%)	2243 (22.7%)	3132 (31.7%)	2046 (20.7%)	460 (4.7%)
	300万円まで	300万円より高くてもよい	いくらであっても依頼しようと思わない	無回答
	100 (1.0%)	43 (0.4%)	384 (3.9%)	1480 (15.0%)

問11 良い弁護士を見つけるのは簡単だと思いますか						
回答数	簡単だと思う	どちらかといえば簡単だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば大変だと思う	大変だと思う	無回答
9888 (100%)	118 (1.2%)	197 (2.0%)	2167 (21.9%)	3369 (34.1%)	3188 (32.2%)	849 (8.6%)

問12 将来問題を抱えた場合に、弁護士にその問題の解決を依頼したいと思うもの(いくつでも)						
回答数	自分や家族が高齢になり、財産を管理できなくなったとき	高齢になり、医療や介護などの点で、法的な問題を気軽に相談したいと思ったとき	子どもがいじめにあったとき	家族や恋人などに暴力をふるわれたとき	ストーカー被害にあったとき	職場でセクハラ・パワハラを受けたとき
9888 (100%)	2476 (25.0%)	3178 (32.1%)	1168 (11.8%)	1992 (20.1%)	1899 (19.2%)	1902 (19.2%)
	犯罪被害にあったとき	消費者被害にあったとき	インターネット上で被害にあったとき	その他	無回答	
	5277 (53.4%)	3883 (39.3%)	2498 (25.3%)	388 (3.9%)	1597 (16.2%)	

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 1. 弁護士の専門分野が簡単にわかること						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	4989 (50.5%)	2424 (24.5%)	767 (7.8%)	79 (0.8%)	101 (1.0%)	1528 (15.5%)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 2. 弁護士がそれまでに取り扱った事件に関する実績と評価が簡単にわかること						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	3353 (33.9%)	2868 (29.0%)	1682 (17.0%)	152 (1.5%)	164 (1.7%)	1669 (16.9%)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 3. 弁護士の事務所に行きやすいこと						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	3854 (39.0%)	2683 (27.1%)	1339 (13.5%)	159 (1.6%)	169 (1.7%)	1684 (17.0%)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 4. 弁護士にかかる費用の総額が安くなること						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	5064 (51.2%)	2122 (21.5%)	935 (9.5%)	65 (0.7%)	53 (0.5%)	1649 (16.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 5. 弁護士にかかる費用の基準が簡単に分かること						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	5912 (59.8%)	1815 (18.4%)	455 (4.6%)	30 (0.3%)	44 (0.4%)	1632 (16.5%)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 6. 弁護士にかかる費用を補う民間の保険が利用しやすくなること						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	4766 (48.2%)	2046 (20.7%)	1128 (11.4%)	75 (0.8%)	83 (0.8%)	1790 (18.1%)

問13 弁護士に依頼しやすくするために必要だと思うこと 7. 弁護士にかかる費用を立て替えたり免除したりする公的な支援制度が利用できること						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
9888 (100%)	5684 (57.5%)	1714 (17.3%)	728 (7.4%)	56 (0.6%)	76 (0.8%)	1630 (16.5%)

問14(1) A <交通事故>この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ①着手金15万円, 報酬金35万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
213 (100%)	26 (12.2%)	45 (21.1%)	69 (32.4%)	16 (7.5%)	12 (5.6%)	45 (21.1%)

属性問1へ

問14(2)A①へ

問14(1) A <交通事故>この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ②着手金20万円, 報酬金50万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
228 (100%)	25 (11.0%)	43 (18.9%)	78 (34.2%)	18 (7.9%)	18 (7.9%)	46 (20.2%)

属性問1へ

問14(2)A②へ

問14(1) A <交通事故>この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ③着手金25万円, 報酬金55万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
215 (100%)	28 (13.0%)	39 (18.1%)	71 (33.0%)	18 (8.4%)	15 (7.0%)	44 (20.5%)

属性問1へ

問14(2)A③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) A <交通事故>この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
221 (100%)	31 (14.0%)	32 (14.5%)	67 (30.3%)	24 (10.9%)	12 (5.4%)	55 (24.9%)

属性問1へ

問14(2)A④へ

問14(1) A <交通事故>この弁護士に保険会社との交渉を依頼したいと思いますか ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
224 (100%)	25 (11.2%)	41 (18.3%)	69 (30.8%)	19 (8.5%)	12 (5.4%)	58 (25.9%)

属性問1へ

問14(2)A⑤へ

問14(1)A①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) A <交通事故>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
28 (100%)	10 (35.7%)	-	7 (25.0%)	10 (35.7%)	1 (3.6%)

問14(1)A②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) A <交通事故>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
36 (100%)	17 (47.2%)	-	5 (13.9%)	13 (36.1%)	1 (2.8%)

問14(1)A③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) A <交通事故>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
33 (100%)	23 (69.7%)	-	5 (15.2%)	5 (15.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)A④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) A <交通事故>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
36 (100%)	23 (63.9%)	-	7 (19.4%)	5 (13.9%)	1 (2.8%)

問14(1)A⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) A <交通事故>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
31 (100%)	19 (61.3%)	-	3 (9.7%)	8 (25.8%)	1 (3.2%)

問14(1) B <遺産の分割>この弁護士に家庭裁判所での手続きを依頼したいと思いますか ①着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
246 (100%)	46 (18.7%)	40 (16.3%)	72 (29.3%)	20 (8.1%)	5 (2.0%)	63 (25.6%)

属性問1へ

問14(2)B①へ

問14(1) B <遺産の分割>この弁護士に家庭裁判所での手続きを依頼したいと思いますか ②着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
239 (100%)	26 (10.9%)	29 (12.1%)	86 (36.0%)	27 (11.3%)	9 (3.8%)	62 (25.9%)

属性問1へ

問14(2)B②へ

問14(1) B <遺産の分割>この弁護士に家庭裁判所での手続きを依頼したいと思いますか ③着手金60万円, 報酬金140万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
239 (100%)	38 (15.9%)	36 (15.1%)	71 (29.7%)	27 (11.3%)	15 (6.3%)	52 (21.8%)

属性問1へ

問14(2)B③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) B <遺産の分割>この弁護士に家庭裁判所での手続きを依頼したいと思いますか ④着手金80万円, 報酬金170万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
245 (100%)	25 (10.2%)	23 (9.4%)	79 (32.2%)	34 (13.9%)	18 (7.3%)	66 (26.9%)

属性問1へ

問14(2)B④へ

問14(1) B <遺産の分割>この弁護士に家庭裁判所での手続きを依頼したいと思いますか ⑤着手金100万円, 報酬金200万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
235 (100%)	28 (11.9%)	30 (12.8%)	76 (32.3%)	27 (11.5%)	15 (6.4%)	59 (25.1%)

属性問1へ

問14(2)B⑤へ

問14(1)B①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) B <遺産の分割>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
25 (100%)	14 (56.0%)	2 (8.0%)	7 (28.0%)	2 (8.0%)

問14(1)B②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) B <遺産の分割>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
36 (100%)	26 (72.2%)	5 (13.9%)	4 (11.1%)	1 (2.8%)

問14(1)B③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) B <遺産の分割>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金60万円, 報酬金140万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
42 (100%)	19 (45.2%)	4 (9.5%)	11 (26.2%)	7 (16.7%)	1 (2.4%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)B④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) B <遺産の分割>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金80万円, 報酬金170万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
52 (100%)	28 (53.8%)	5 (9.6%)	10 (19.2%)	7 (13.5%)	2 (3.8%)

問14(1)B⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) B <遺産の分割>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金100万円, 報酬金200万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
42 (100%)	29 (69.0%)	2 (4.8%)	6 (14.3%)	3 (7.1%)	2 (4.8%)

問14(1) C <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ①弁護士に支払う金額5万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
261 (100%)	80 (30.7%)	56 (21.5%)	53 (20.3%)	14 (5.4%)	6 (2.3%)	52 (19.9%)

属性問1へ

問14(2)C①へ

問14(1) C <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ②弁護士に支払う金額10万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
264 (100%)	53 (20.1%)	44 (16.7%)	90 (34.1%)	14 (5.3%)	10 (3.8%)	53 (20.1%)

属性問1へ

問14(2)C②へ

問14(1) C <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ③弁護士に支払う金額15万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
264 (100%)	55 (20.8%)	40 (15.2%)	67 (25.4%)	15 (5.7%)	18 (6.8%)	69 (26.1%)

属性問1へ

問14(2)C③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) C <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ④弁護士に支払う金額20万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
273 (100%)	34 (12.5%)	63 (23.1%)	88 (32.2%)	20 (7.3%)	11 (4.0%)	57 (20.9%)

属性問1へ

問14(2)C④へ

問14(1) C <遺言書の作成>この弁護士に遺言書作りを依頼したいと思いますか ⑤弁護士に支払う金額30万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
265 (100%)	43 (16.2%)	43 (16.2%)	72 (27.2%)	25 (9.4%)	15 (5.7%)	67 (25.3%)

属性問1へ

問14(2)C⑤へ

問14(1)C①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) C <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①弁護士に支払う金額5万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
20 (100%)	2 (10.0%)	4 (20.0%)	8 (40.0%)	5 (25.0%)	1 (5.0%)

問14(1)C②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) C <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②弁護士に支払う金額10万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
24 (100%)	7 (29.2%)	6 (25.0%)	6 (25.0%)	1 (4.2%)	4 (16.7%)

問14(1)C③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) C <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③弁護士に支払う金額15万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
33 (100%)	9 (27.3%)	4 (12.1%)	13 (39.4%)	2 (6.1%)	5 (15.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)C④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) C <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④弁護士に支払う金額20万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他
31 (100%)	9 (29.0%)	10 (32.3%)	12 (38.7%)	-

問14(1)C⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) C <遺言書の作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤弁護士に支払う金額30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士、税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
40 (100%)	19 (47.5%)	11 (27.5%)	7 (17.5%)	2 (5.0%)	1 (2.5%)

問14(1) D <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
286 (100%)	33 (11.5%)	52 (18.2%)	89 (31.1%)	31 (10.8%)	18 (6.3%)	63 (22.0%)

属性問1へ

問14(2)D①へ

問14(1) D <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
284 (100%)	29 (10.2%)	51 (18.0%)	85 (29.9%)	34 (12.0%)	22 (7.7%)	63 (22.2%)

属性問1へ

問14(2)D②へ

問14(1) D <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金25万円, 報酬金55万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
285 (100%)	26 (9.1%)	31 (10.9%)	83 (29.1%)	55 (19.3%)	27 (9.5%)	63 (22.1%)

属性問1へ

問14(2)D③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) D <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手金30万円, 報酬金60万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
278 (100%)	29 (10.4%)	37 (13.3%)	96 (34.5%)	41 (14.7%)	25 (9.0%)	50 (18.0%)

属性問1へ

問14(2)D④へ

問14(1) D <貸金の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手金30万円, 報酬金70万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
290 (100%)	22 (7.6%)	34 (11.7%)	92 (31.7%)	46 (15.9%)	37 (12.8%)	59 (20.3%)

属性問1へ

問14(2)D⑤へ

問14(1)D①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) D <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金15万円, 報酬金35万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
49 (100%)	28 (57.1%)	3 (6.1%)	8 (16.3%)	9 (18.4%)	1 (2.0%)

問14(1)D②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) D <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金20万円, 報酬金50万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
56 (100%)	33 (58.9%)	2 (3.6%)	11 (19.6%)	6 (10.7%)	4 (7.1%)

問14(1)D③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) D <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金25万円, 報酬金55万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
82 (100%)	56 (68.3%)	2 (2.4%)	12 (14.6%)	8 (9.8%)	4 (4.9%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)D④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) D <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
66 (100%)	41 (62.1%)	7 (10.6%)	11 (16.7%)	6 (9.1%)	1 (1.5%)

問14(1)D⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) D <貸金の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
83 (100%)	55 (66.3%)	5 (6.0%)	9 (10.8%)	10 (12.0%)	4 (4.8%)

問14(1) E <離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金10万円, 報酬金20万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
485 (100%)	83 (17.1%)	91 (18.8%)	150 (30.9%)	30 (6.2%)	24 (4.9%)	107 (22.1%)

属性問1へ

問14(2)E①へ

問14(1) E <離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
475 (100%)	60 (12.6%)	68 (14.3%)	150 (31.6%)	50 (10.5%)	34 (7.2%)	113 (23.8%)

属性問1へ

問14(2)E②へ

問14(1) E <離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金20万円, 報酬金50万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
485 (100%)	45 (9.3%)	61 (12.6%)	162 (33.4%)	77 (15.9%)	41 (8.5%)	99 (20.4%)

属性問1へ

問14(2)E③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) E <離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手金30万円, 報酬金60万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
486 (100%)	44 (9.1%)	47 (9.7%)	148 (30.5%)	80 (16.5%)	57 (11.7%)	110 (22.6%)

属性問1へ

問14(2)E④へ

問14(1) E <離婚>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手金40万円, 報酬金80万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
480 (100%)	43 (9.0%)	40 (8.3%)	134 (27.9%)	101 (21.0%)	73 (15.2%)	89 (18.5%)

属性問1へ

問14(2)E⑤へ

問14(1)E①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) E <離婚>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金10万円, 報酬金20万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
54 (100%)	25 (46.3%)	4 (7.4%)	11 (20.4%)	13 (24.1%)	1 (1.9%)

問14(1)E②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) E <離婚>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金15万円, 報酬金35万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
84 (100%)	63 (75.0%)	8 (9.5%)	3 (3.6%)	7 (8.3%)	3 (3.6%)

問14(1)E③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) E <離婚>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金20万円, 報酬金50万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
118 (100%)	87 (73.7%)	10 (8.5%)	13 (11.0%)	6 (5.1%)	2 (1.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)E④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) E <離婚>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金30万円, 報酬金60万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
137 (100%)	107 (78.1%)	7 (5.1%)	11 (8.0%)	6 (4.4%)	6 (4.4%)

問14(1)E⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) E <離婚>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金40万円, 報酬金80万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
174 (100%)	140 (80.5%)	9 (5.2%)	11 (6.3%)	11 (6.3%)	3 (1.7%)

問14(1) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
259 (100%)	25 (9.7%)	32 (12.4%)	68 (26.3%)	35 (13.5%)	35 (13.5%)	64 (24.7%)

属性問1へ

問14(2)F①へ

問14(1) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
255 (100%)	19 (7.5%)	33 (12.9%)	68 (26.7%)	47 (18.4%)	31 (12.2%)	57 (22.4%)

属性問1へ

問14(2)F②へ

問14(1) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
271 (100%)	18 (6.6%)	29 (10.7%)	83 (30.6%)	53 (19.6%)	27 (10.0%)	61 (22.5%)

属性問1へ

問14(2)F③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
264 (100%)	21 (8.0%)	21 (8.0%)	61 (23.1%)	66 (25.0%)	42 (15.9%)	53 (20.1%)

属性問1へ

問14(2)F④へ

問14(1) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
263 (100%)	25 (9.5%)	26 (9.9%)	64 (24.3%)	47 (17.9%)	44 (16.7%)	57 (21.7%)

属性問1へ

問14(2)F⑤へ

問14(1)F①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
70 (100%)	34 (48.6%)	5 (7.1%)	18 (25.7%)	10 (14.3%)	3 (4.3%)

問14(1)F②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金25万円, 報酬金50万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
78 (100%)	45 (57.7%)	3 (3.8%)	19 (24.4%)	9 (11.5%)	2 (2.6%)

問14(1)F③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手金30万円, 報酬金70万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
80 (100%)	51 (63.8%)	4 (5.0%)	15 (18.8%)	9 (11.3%)	1 (1.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)F④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
④着手金40万円, 報酬金85万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
108 (100%)	72 (66.7%)	4 (3.7%)	20 (18.5%)	6 (5.6%)	6 (5.6%)

問14(1)F⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) F <家賃の不払い・立ち退き請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
⑤着手金50万円, 報酬金100万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
91 (100%)	61 (67.0%)	1 (1.1%)	14 (15.4%)	12 (13.2%)	3 (3.3%)

問14(1) G <残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
223 (100%)	42 (18.8%)	60 (26.9%)	52 (23.3%)	8 (3.6%)	10 (4.5%)	51 (22.9%)

属性問1へ

問14(2)G①へ

問14(1) G <残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
232 (100%)	41 (17.7%)	47 (20.3%)	67 (28.9%)	12 (5.2%)	8 (3.4%)	57 (24.6%)

属性問1へ

問14(2)G②へ

問14(1) G <残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
213 (100%)	38 (17.8%)	49 (23.0%)	68 (31.9%)	13 (6.1%)	10 (4.7%)	35 (16.4%)

属性問1へ

問14(2)G③へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1) G <残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ④着手数料15万円, 報酬金30万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
222 (100%)	36 (16.2%)	41 (18.5%)	69 (31.1%)	12 (5.4%)	15 (6.8%)	49 (22.1%)

属性問1へ

問14(2)G④へ

問14(1) G <残業代の請求>この弁護士にこの案件を依頼したいと思いますか ⑤着手数料15万円, 報酬金35万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
219 (100%)	37 (16.9%)	36 (16.4%)	60 (27.4%)	14 (6.4%)	15 (6.8%)	57 (26.0%)

属性問1へ

問14(2)G⑤へ

問14(1)G①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) G <残業代の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手数料5万円, 報酬金25万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
18 (100%)	9 (50.0%)	1 (5.6%)	6 (33.3%)	2 (11.1%)

問14(1)G②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) G <残業代の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手数料10万円, 報酬金25万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
20 (100%)	10 (50.0%)	2 (10.0%)	5 (25.0%)	3 (15.0%)

問14(1)G③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人

問14(2) G <残業代の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③着手数料10万円, 報酬金30万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
23 (100%)	8 (34.8%)	1 (4.3%)	8 (34.8%)	2 (8.7%)	4 (17.4%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

問14(1)G④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問14(2) G <残業代の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
27 (100%)	17 (63.0%)	-	3 (11.1%)	6 (22.2%)	1 (3.7%)

問14(1)G⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した人



問14(2) G <残業代の請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自分でやれると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士など)に相談しようと思うから	その他
29 (100%)	18 (62.1%)	1 (3.4%)	6 (20.7%)	4 (13.8%)

属性問1 あなたの知り合いに弁護士はいますか

回答数	いる	いない	無回答
9888 (100%)	1456 (14.7%)	7168 (72.5%)	1264 (12.8%)

属性問2 過去に弁護士に相談したり, 問題の処理を依頼したことはあるか

回答数	ある	ない	無回答
9888 (100%)	3143 (31.8%)	5489 (55.5%)	1256 (12.7%)

属性問3 現在または過去に, 法律に関する勉強をされた経験がありますか

回答数	大学の法学部系の学部あるいは大学院で法律を勉強したことがある	大学の法学部系以外の学部あるいは大学院で法律を勉強したことがある	大学以外で法律を勉強したことがある(独学を含む)	法律を勉強したことはない	わからない	無回答
9888 (100%)	298 (3.0%)	279 (2.8%)	826 (8.4%)	6367 (64.4%)	698 (7.1%)	1420 (14.4%)

属性問4 現在または過去に, 法律に関する勉強をされた経験がありますか

回答数	組織の中で法律に関する事務に直接関係する部門で仕事をした経験がある	営業・販売・製造など, 通常の仕事を行うなかで, 法律に関する仕事をした経験がある	1, 2以外で法律に関する仕事をした経験がある	仕事上で法律に関わった経験はない	わからない	無回答
9888 (100%)	314 (3.2%)	730 (7.4%)	215 (2.2%)	6267 (63.4%)	758 (7.7%)	1604 (16.2%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(法律相談者)

属性問5 居住地						
回答数	北海道	青森県	岩手県	宮城県	秋田県	山形県
9888 (100%)	110 (1.1%)	- -	- -	138 (1.4%)	144 (1.5%)	- -
	福島県	茨城県	栃木県	群馬県	埼玉県	千葉県
	- -	56 (0.6%)	94 (1.0%)	3 (0.0%)	411 (4.2%)	613 (6.2%)
	東京都	神奈川県	新潟県	富山県	石川県	福井県
	1651 (16.7%)	1009 (10.2%)	2 (0.0%)	113 (1.1%)	1 (0.0%)	- -
	富山県	石川県	福井県	山梨県	長野県	岐阜県
	113 (1.1%)	1 (0.0%)	- -	7 (0.1%)	3 (0.0%)	4 (0.0%)
	静岡県	愛知県	三重県	滋賀県	京都府	大阪府
	365 (3.7%)	440 (4.4%)	6 (0.1%)	10 (0.1%)	267 (2.7%)	916 (9.3%)
	兵庫県	奈良県	和歌山県	鳥取県	島根県	岡山県
	507 (5.1%)	12 (0.1%)	1 (0.0%)	53 (0.5%)	4 (0.0%)	170 (1.7%)
	鳥取県	島根県	岡山県	広島県	山口県	徳島県
	53 (0.5%)	4 (0.0%)	170 (1.7%)	253 (2.6%)	3 (0.0%)	- -
	香川県	愛媛県	高知県	福岡県	佐賀県	長崎県
	96 (1.0%)	1 (0.0%)	47 (0.5%)	608 (6.1%)	94 (1.0%)	2 (0.0%)
	熊本県	大分県	宮崎県	鹿児島県	沖縄県	無回答
	3 (0.0%)	1 (0.0%)	- -	1 (0.0%)	- -	1669 (16.9%)

属性問6 世帯年収(税引前)					
回答数	なし	100万円未満	100万円以上 300万円未満	300万円以上 500万円未満	500万円以上 1,000万円未満
9888 (100%)	812 (8.2%)	869 (8.8%)	2632 (26.6%)	1707 (17.3%)	1414 (14.3%)
	1,000万円以上 1,500万円未満	1,500万円以上	答えたくない	無回答	
	250 (2.5%)	77 (0.8%)	326 (3.3%)	1801 (18.2%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問1 弁護士の利用機会は5年前に比べて変化していますか					
回答数	増加している	変わらない	減少している	わからない	無回答
1139 (100%)	708 (62.2%)	366 (32.1%)	32 (2.8%)	19 (1.7%)	14 (1.2%)

問2 弁護士と顧問契約を結んでいますか			
回答数	顧問契約を結んでいる	顧問契約を結んでいない	無回答
1139 (100%)	1050 (92.2%)	74 (6.5%)	15 (1.3%)

問5へ

問3, 4へ

問3 弁護士と顧問契約を結んでいない理由は何ですか(3つまで)				
回答数	顧問料が高いから	顧問料の基準が不透明であるから	費用対効果が計測しづらいから	必要に応じて依頼すれば足りるから
74 (100%)	8 (10.8%)	3 (4.1%)	18 (24.3%)	56 (75.7%)
	弁護士以外の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)を利用しているから	弁護士を必要とする仕事がないから	知り合いなど, 身近に弁護士がないから	その他
	11 (14.9%)	7 (9.5%)	1 (1.4%)	22 (29.7%)

問4 顧問料がいくらまでであれば, 弁護士と顧問契約をしようと思いますか			
回答数	顧問契約をしようと思う	いくらであっても顧問契約をしたくない	無回答
74 (100%)	23 (31.1%)	41 (55.4%)	10 (13.5%)

問4_1へ

問5へ

問4_1 弁護士と顧問契約をしようと思う金額(月額)			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
23	11.13	1.00	50.00

問5(1) 業務・課題の重要度 1. 契約書の作成				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	1031 (90.5%)	49 (4.3%)	51 (4.5%)	8 (0.7%)

問5(2)1へ

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 2. 経営戦略の立案				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	911 (80.0%)	126 (11.1%)	87 (7.6%)	15 (1.3%)

問5(2)2へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 3. CSR(企業の社会的責任)体制の整備・維持				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	813 (71.4%)	224 (19.7%)	92 (8.1%)	10 (0.9%)

問5(2)3へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 4. 環境保護対策				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	613 (53.8%)	313 (27.5%)	198 (17.4%)	15 (1.3%)

問5(2)4

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 5. コンプライアンス体制の整備・維持				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	1031 (90.5%)	75 (6.6%)	24 (2.1%)	9 (0.8%)

問5(2)5へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 6. 公益通報制度への対応				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	708 (62.2%)	265 (23.3%)	147 (12.9%)	19 (1.7%)

問5(2)6へ

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 7. 消費者保護				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	577 (50.7%)	258 (22.7%)	289 (25.4%)	15 (1.3%)

問5(2)7へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 8. 公正取引に関する法令遵守				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	923 (81.0%)	142 (12.5%)	66 (5.8%)	8 (0.7%)

問5(2)8へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 9. 個人情報保護・情報セキュリティ管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	918 (80.6%)	159 (14.0%)	51 (4.5%)	11 (1.0%)

問5(2)9へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 10. M&A(企業買収, 合併)				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	547 (48.0%)	337 (29.6%)	241 (21.2%)	14 (1.2%)

問5(2)10

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 11. 知的財産のマネジメント				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	688 (60.4%)	271 (23.8%)	166 (14.6%)	14 (1.2%)

問5(2)11

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 12. 契約交渉				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	855 (75.1%)	184 (16.2%)	88 (7.7%)	12 (1.1%)

↓
問5(2)12↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 13. 専門的知識を要する紛争解決のための交渉(訴訟対応を含む)				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	901 (79.1%)	200 (17.6%)	31 (2.7%)	7 (0.6%)

↓
問5(2)13へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 14. 企業ブランドの管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	576 (50.6%)	340 (29.9%)	206 (18.1%)	17 (1.5%)

↓
問5(2)14へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 15. 人事・労務管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	935 (82.1%)	139 (12.2%)	53 (4.7%)	12 (1.1%)

↓
問5(2)15へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 16. セクハラ、パワハラへの対応				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	861 (75.6%)	191 (16.8%)	74 (6.5%)	13 (1.1%)

↓
問5(2)16へ↓
問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 17. 株主総会対策, 株主代表訴訟対策				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	758 (66.5%)	168 (14.7%)	203 (17.8%)	10 (0.9%)

問5(2) 17へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 18. 金銭債権の回収				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	773 (67.9%)	195 (17.1%)	157 (13.8%)	14 (1.2%)

問5(2) 18へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 19. 海外進出				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	511 (44.9%)	197 (17.3%)	292 (25.6%)	139 (12.2%)

問5(2) 19へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 20. 外国法調査				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
1139 (100%)	431 (37.8%)	245 (21.5%)	297 (26.1%)	166 (14.6%)

問5(2) 20へ

問7へ

問5(1)1で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 1. 契約書の作成				
回答数	現在利用している	現在利用していないが, 将来利用したい	現在利用していないし, 将来も利用を予定していない	無回答
1080 (100%)	800 (74.1%)	119 (11.0%)	152 (14.1%)	9 (0.8%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1)2で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 2. 経営戦略の立案

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1037 (100%)	102 (9.8%)	254 (24.5%)	667 (64.3%)	14 (1.4%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)3で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 3. CSR(企業の社会的責任)体制の整備・維持

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1037 (100%)	205 (19.8%)	354 (34.1%)	460 (44.4%)	18 (1.7%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)4で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 4. 環境保護対策

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
926 (100%)	64 (6.9%)	267 (28.8%)	580 (62.6%)	15 (1.6%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)5で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 5. コンプライアンス体制の整備・維持

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1106 (100%)	579 (52.4%)	293 (26.5%)	215 (19.4%)	19 (1.7%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1)6で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 6. 公益通報制度への対応

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
973 (100%)	478 (49.1%)	272 (28.0%)	202 (20.8%)	21 (2.2%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)7で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 7. 消費者保護

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
835 (100%)	259 (31.0%)	331 (39.6%)	227 (27.2%)	18 (2.2%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)8で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 8. 公正取引に関する法令遵守

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1065 (100%)	531 (49.9%)	321 (30.1%)	194 (18.2%)	19 (1.8%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)9で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 9. 個人情報保護・情報セキュリティ管理

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1077 (100%)	312 (29.0%)	395 (36.7%)	352 (32.7%)	18 (1.7%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1)10で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 10. M&A(企業買収, 合併)

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
884 (100%)	466 (52.7%)	349 (39.5%)	56 (6.3%)	13 (1.5%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)11で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 11. 知的財産のマネジメント

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
959 (100%)	379 (39.5%)	343 (35.8%)	218 (22.7%)	19 (2.0%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)12で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 12. 契約交渉

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1039 (100%)	415 (39.9%)	342 (32.9%)	266 (25.6%)	16 (1.5%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)13で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 13. 専門的知識を要する紛争解決のための交渉(訴訟対応を含む)

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1101 (100%)	876 (79.6%)	188 (17.1%)	21 (1.9%)	16 (1.5%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1)14で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

↓

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 14. 企業ブランドの管理				
回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
916 (100%)	145 (15.8%)	369 (40.3%)	389 (42.5%)	13 (1.4%)

↓

問5(3)へ

↓

問6へ

問5(1)15で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

↓

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 15. 人事・労務管理				
回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1074 (100%)	611 (56.9%)	241 (22.4%)	209 (19.5%)	13 (1.2%)

↓

問5(3)へ

↓

問6へ

問5(1)16で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

↓

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 16. セクハラ、パワハラへの対応				
回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
1052 (100%)	536 (51.0%)	331 (31.5%)	164 (15.6%)	21 (2.0%)

↓

問5(3)へ

↓

問6へ

問5(1)17で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

↓

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 17. 株主総会対策, 株主代表訴訟対策				
回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
926 (100%)	649 (70.1%)	174 (18.8%)	88 (9.5%)	15 (1.6%)

↓

問5(3)へ

↓

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問5(1)18で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 18. 金銭債権の回収

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
968 (100%)	592 (61.2%)	240 (24.8%)	121 (12.5%)	15 (1.5%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)19で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 19. 海外進出

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
708 (100%)	363 (51.3%)	283 (40.0%)	48 (6.8%)	14 (2.0%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)20で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 20. 外国法調査

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
676 (100%)	324 (47.9%)	302 (44.7%)	38 (5.6%)	12 (1.8%)

問5(3)へ

問6へ

問5(2)で1つでも「現在利用している」または「現在利用していないが、将来利用したい」と回答した会社

問5(3) どのような弁護士を利用したいか

回答数	社外の弁護士(顧問弁護士を含む)	社内の弁護士	無回答
1116 (100%)	1048 (93.9%)	41 (3.7%)	27 (2.4%)

問5(2)で1つでも「現在利用していないし、将来も利用を予定していない」と回答した会社

問6 業務・課題のために弁護士を利用したいと思わない理由

回答数	費用が高額になりそう	よい弁護士の探し方が分からない	社員で対応しようと思うから	他の専門家(司法書士、税理士、社会保険労務士など)に相談すればたりのから	その他	無回答
854 (100%)	28 (3.3%)	3 (0.4%)	552 (64.6%)	158 (18.5%)	34 (4.0%)	79 (9.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問7 社外の弁護士(顧問弁護士を除く)に相談をする場合、弁護士を探す方法(3つまで)					
回答数	既知っている ので探す必要はない	顧問弁護士や社 内の弁護士に聞 いて探す	知り合いに聞い て探す	広告、雑誌等で 探す	弁護士会が提供 している情報をも とに探す
1139 (100%)	478 (42.0%)	793 (69.6%)	345 (30.3%)	28 (2.5%)	116 (10.2%)
	インターネットの 情報をもとに探す	社員が法律相談 に行つて探す	どうやって探した らいいのかわか らない	その他	無回答
	157 (13.8%)	79 (6.9%)	3 (0.3%)	83 (7.3%)	7 (0.6%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 1. 弁護士への話しやすさ						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	426 (37.4%)	510 (44.8%)	114 (10.0%)	67 (5.9%)	12 (1.1%)	10 (0.9%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 2. 弁護士事務所での実務経験						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	702 (61.6%)	348 (30.6%)	64 (5.6%)	13 (1.1%)	2 (0.2%)	10 (0.9%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 3. 弁護士の専門分野						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	917 (80.5%)	202 (17.7%)	13 (1.1%)	1 (0.1%)	-	6 (0.5%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 4. 法律問題について紛争解決策や行動指針を示せる能力						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	866 (76.0%)	214 (18.8%)	49 (4.3%)	-	1 (0.1%)	9 (0.8%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 5. 貴社の業界や業務に対する理解度						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	523 (45.9%)	463 (40.6%)	116 (10.2%)	27 (2.4%)	2 (0.2%)	8 (0.7%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 6. 諸外国の法律や国際的な取引などの知識						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	437 (38.4%)	304 (26.7%)	218 (19.1%)	99 (8.7%)	72 (6.3%)	9 (0.8%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 7. 弁護士にかかる費用						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
1139 (100%)	452 (39.7%)	496 (43.5%)	148 (13.0%)	31 (2.7%)	6 (0.5%)	6 (0.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問9(1) 「法務」に関する業務を担当している部署がありますか						
回答数	法務専門の部(もしくは部レベルの組織)がある	法務専門の課(もしくは課レベルの組織)がある	法務専門の部署はないが、法務専任担当者がいる	法務専門の部署はないが、法務と他の業務を兼務している者がいる	法務専門の部署はなく、法務担当者もいない	無回答
1139 (100%)	300 (26.3%)	233 (20.5%)	78 (6.8%)	339 (29.8%)	169 (14.8%)	20 (1.8%)

問9(2)へ

問10へ

問9(2) 法務担当者の総人数			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
937	5.66	1.00	200.00

問10 法曹有資格者を採用していますか(いくつでも)						
回答数	法曹有資格者を通常の正社員として採用している	法曹有資格者を任期付の社員として採用している	法曹有資格者を役員(社外取締役を除く)として採用している	法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない	法曹有資格者を採用していないし、今後も採用する予定はない	無回答
1139 (100%)	146 (12.8%)	21 (1.8%)	37 (3.2%)	84 (7.4%)	858 (75.3%)	13 (1.1%)

問11へ

問13へ

問13, 18へ

問11 社員及び役員の中に日本の弁護士登録者が含まれていますか			
回答数	含まれている	含まれていない	無回答
184 (100%)	166 (90.2%)	15 (8.2%)	3 (1.6%)

問12(1)へ

問12(2)へ

問12(1) 在籍している日本の弁護士登録者の役職(いくつでも)					
回答数	社員	取締役(社外取締役を除く)	執行役(取締役を除く)	監査役(監査委員を除く)	無回答
166 (100%)	137 (82.5%)	4 (2.4%)	1 (0.6%)	59 (35.5%)	2 (1.2%)

問12(1)アへ

問12(1)イへ

問12(1)ウへ

問12(1)エへ

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
137	2.77	1.00	17.00

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
137	1.61	0.00	13.00

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
137	1.11	0.00	10.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問12(1)で「取締役」と回答した会社



問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
4	1.00	1.00	1.00

問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
4	1.00	1.00	1.00

問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
4	0.00	0.00	0.00

問12(1)で「執行役」と回答した会社



問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である執行役の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
1	1.00	1.00	1.00

問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である執行役の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
1	0.00	0.00	0.00

問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である執行役の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
1	1.00	1.00	1.00

問12(1)で「監査役」と回答した会社



問12(1) エ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
59	1.08	1.00	2.00

問12(1) エ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
59	0.97	0.00	2.00

問12(1) エ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
59	0.12	0.00	1.00

問12(2) 弁護士登録をしていない司法試験合格者は何人いますか			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
152	0.26	0.00	5.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問13 司法試験に合格していない日本の法科大学院修了者は何人いますか			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
1030	0.44	0.00	50.00

問10で法曹有資格者を「正社員として採用している」、「任期付の社員として採用している」、「役員として採用している」または「採用しようとしたが、採用できていない」と回答した会社

問14 法曹有資格者を採用しようと考えたのはなぜですか(いくつでも)					
回答数	高度の法律知識を有する専門家としての人材を求めていたから	法的な素養があり会社法務の即戦力になることができると期待したから	法律知識に限らず優秀な能力を発揮してくれると期待したから	その他	無回答
268 (100%)	126 (47.0%)	186 (69.4%)	82 (30.6%)	13 (4.9%)	5 (1.9%)

問10で法曹有資格者を「正社員として採用している」、「任期付の社員として採用している」、「役員として採用している」または「採用しようとしたが、採用できていない」と回答した会社

問15_1 法曹有資格者を採用する場合、弁護士事務所での実務経験を求めますか						
回答数	求める	どちらかといえば求める	どちらともいえない	どちらかといえば求めない	求めない	無回答
268 (100%)	47 (17.5%)	76 (28.4%)	90 (33.6%)	20 (7.5%)	32 (11.9%)	3 (1.1%)

問15_2へ

問15_1で「求める」または「どちらかといえば求める」と回答した会社

問15_2 法曹有資格者を採用する場合に求める弁護士事務所での実務経験年数						
回答数	1年程度	2～3年程度	4～5年程度	6～10年程度	10年超	経験は求めるが特に年数にこだわらない
123 (100%)	3 (2.4%)	38 (30.9%)	44 (35.8%)	8 (6.5%)	1 (0.8%)	29 (23.6%)

問10で法曹有資格者を「正社員として採用している」、「任期付の社員として採用している」または「役員として採用している」と回答した会社

問16 法曹有資格者の採用経緯を教えてください(いくつでも)				
回答数	通常の新卒・中途採用の採用活動に対する応募があった	司法修習終了者や弁護士を対象とした採用活動に対する応募があった	在籍していた社員が資格を取得した	外部の弁護士事務所(顧問事務所を含む)から派遣されている
184 (100%)	62 (33.7%)	66 (35.9%)	22 (12.0%)	18 (9.8%)
	法曹有資格者と直接交渉した	人材紹介会社から紹介された	その他	無回答
	27 (14.7%)	41 (22.3%)	17 (9.2%)	3 (1.6%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問10で「法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない」と回答した会社

問17 法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない理由(いくつでも)

回答数	給与等の待遇面について折り合いがつかなかった	採用の時期が司法修習終了時期ではなかった	配属予定の部署の雰囲気と調和しない印象を受けた	応募者の能力的な部分で満足がいかなかった	応募者の意欲・熱意の部分で満足がいかなかった
84 (100%)	12 (14.3%)	3 (3.6%)	11 (13.1%)	17 (20.2%)	11 (13.1%)
	採用内定を出したが、辞退された	応募がなかった	その他	無回答	
	16 (19.0%)	26 (31.0%)	14 (16.7%)	1 (1.2%)	

問19_1へ

問10で「法曹有資格者を採用していないし、今後も採用する予定はない」と回答した会社

問18 法曹有資格者を従業員として採用しない理由は何ですか

回答数	給与が高い	法曹有資格者は新卒者比べて平均的に年齢が高く、若いうちに社内教育ができない	法曹有資格者を採用する社内体制が整っていない	顧問弁護士がいるので社内に法曹有資格者を必要としていない	弁護士以外の専門家(司法書士、税理士、社会保険労務士など)を利用しているので社内に法曹有資格者を必要としていない
858 (100%)	30 (3.5%)	3 (0.3%)	119 (13.9%)	528 (61.5%)	25 (2.9%)
	法曹有資格者を必要とする仕事がない	ビジネスへの理解がたりない	その他	無回答	
	74 (8.6%)	18 (2.1%)	33 (3.8%)	28 (3.3%)	

問19_1へ

問19_1 仮に法曹有資格者を採用する場合の給与・待遇

回答数	会社所定の給与基準による	特別の給与基準による	無回答
42 (100%)	30 (71.4%)	8 (19.0%)	4 (9.5%)

問19_2へ

問19_6へ

問19_2 法曹有資格者を採用する場合、会社所定の給与基準について

回答数	新卒採用と同程度	同年齢の他の従業員(総合職)と同程度	その他
30 (100%)	12 (40.0%)	18 (60.0%)	-

問19_3へ

問19_4へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問19_2で「新卒採用と同程度」と回答した会社

問19_3 新卒採用と同程度とは、大卒または大学院卒のどちらか

回答数	大卒	大学院卒
12 (100%)	3 (25.0%)	9 (75.0%)

問19_4 資格手当の支給の有無

回答数	支給あり	支給なし	無回答
30 (100%)	13 (43.3%)	14 (46.7%)	3 (10.0%)

問19_5 昇級昇進での優遇の有無

回答数	優遇あり	優遇なし	無回答
30 (100%)	7 (23.3%)	17 (56.7%)	6 (20.0%)

問19_1で「特別の給与基準による」と回答した会社

問19_6 法曹有資格者を採用する場合、特別の給与基準について

回答数	個人ごとに決定する年俸制	法曹有資格者専用の給与基準を設定	その他
8 (100%)	6 (75.0%)	2 (25.0%)	-

問20 法曹有資格者の利用を望む場面は増えると思いますか

回答数	増えると思う	どちらかといえば増えると思う	どちらともいえない	どちらかといえば増えると思わない	増えると思わない	無回答
1139 (100%)	310 (27.2%)	351 (30.8%)	324 (28.4%)	52 (4.6%)	86 (7.6%)	16 (1.4%)

問21, 23へ

問23へ

問22へ

問21 どのような法曹有資格者を利用することを望みますか(いくつでも)

回答数	顧問弁護士	顧問弁護士以外の社外の弁護士	社内の弁護士	弁護士登録をしていない司法試験合格者	無回答
661 (100%)	504 (76.2%)	333 (50.4%)	187 (28.3%)	63 (9.5%)	4 (0.6%)

問22 法曹有資格者の利用を望む場面が増えると思わない理由は何ですか

回答数	法律に関連する仕事は増えないから	法律に関連する仕事が増えたとしても、他の専門家(司法書士、税理士、公証人、行政書士、弁理士、社会保険労務士など)を利用することでありから	法律に関連する仕事が増えたとしても、法曹有資格者でない法務部員等に対応することでありから	その他	無回答
138 (100%)	11 (8.0%)	60 (43.5%)	58 (42.0%)	8 (5.8%)	1 (0.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 1. 弁護士の専門分野がわかること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	776 (68.1%)	312 (27.4%)	29 (2.5%)	6 (0.5%)	2 (0.2%)	14 (1.2%)	

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 2. 弁護士がそれまで取り扱った事件とそれに関する実績と評価がわかること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	553 (48.6%)	441 (38.7%)	109 (9.6%)	15 (1.3%)	4 (0.4%)	17 (1.5%)	

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 3. 弁護士にかかる費用が安くなること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	516 (45.3%)	395 (34.7%)	189 (16.6%)	17 (1.5%)	7 (0.6%)	15 (1.3%)	

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 4. 弁護士にかかる費用の基準が明らかになること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	525 (46.1%)	428 (37.6%)	136 (11.9%)	27 (2.4%)	6 (0.5%)	17 (1.5%)	

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 5. 弁護士にかかる費用を補う民間の保険が普及すること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	135 (11.9%)	256 (22.5%)	517 (45.4%)	115 (10.1%)	98 (8.6%)	18 (1.6%)	

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 6. 弁護士の業務処理や応答が速くなること							
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答	
1139 (100%)	458 (40.2%)	430 (37.8%)	211 (18.5%)	16 (1.4%)	8 (0.7%)	16 (1.4%)	

問24 若い弁護士についてのイメージ 1. 仕事を丁寧やってくれそう							
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答	
1139 (100%)	99 (8.7%)	292 (25.6%)	605 (53.1%)	88 (7.7%)	46 (4.0%)	9 (0.8%)	

問24 若い弁護士についてのイメージ 2. 社会経験や実務経験がないので頼りない							
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答	
1139 (100%)	186 (16.3%)	497 (43.6%)	345 (30.3%)	71 (6.2%)	31 (2.7%)	9 (0.8%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問24 若い弁護士についてのイメージ 3. 会社の業務に関する知識や最新の情報を積極的に取り入れてくれそう						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
1139 (100%)	101 (8.9%)	423 (37.1%)	494 (43.4%)	72 (6.3%)	39 (3.4%)	10 (0.9%)

問24 若い弁護士についてのイメージ 4. 法律知識が足りない						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	どちらともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
1139 (100%)	75 (6.6%)	260 (22.8%)	532 (46.7%)	173 (15.2%)	88 (7.7%)	11 (1.0%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 1. 法律に関する専門的な知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	942 (82.7%)	167 (14.7%)	22 (1.9%)	1 (0.1%)	1 (0.1%)	6 (0.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 2. 法律知識に限られない幅広い知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	674 (59.2%)	423 (37.1%)	33 (2.9%)	2 (0.2%)	1 (0.1%)	6 (0.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 3. ビジネスへの理解						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	834 (73.2%)	282 (24.8%)	18 (1.6%)	-	-	5 (0.4%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 4. 諸外国の法律や国際的な取引などの知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	412 (36.2%)	419 (36.8%)	225 (19.8%)	49 (4.3%)	28 (2.5%)	6 (0.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 5. コミュニケーション能力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	804 (70.6%)	287 (25.2%)	41 (3.6%)	-	1 (0.1%)	6 (0.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 6. 交渉力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば 必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば 必要だとは思わ ない	必要だとは思わ ない	無回答
1139 (100%)	754 (66.2%)	311 (27.3%)	63 (5.5%)	1 (0.1%)	2 (0.2%)	8 (0.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 7. 外国語の能力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
1139 (100%)	311 (27.3%)	430 (37.8%)	302 (26.5%)	46 (4.0%)	43 (3.8%)	7 (0.6%)

属性問1(1) 上場の有無				
回答数	上場(東証, 大証, 一部, 二部)	その他上場	非上場	無回答
1139 (100%)	585 (51.4%)	92 (8.1%)	455 (39.9%)	7 (0.6%)

属性問1(2) 所在地						
回答数	北海道	青森県	岩手県	宮城県	秋田県	山形県
1139 (100%)	24 (2.1%)	3 (0.3%)	5 (0.4%)	10 (0.9%)	2 (0.2%)	3 (0.3%)
	福島県	茨城県	栃木県	群馬県	埼玉県	千葉県
	8 (0.7%)	5 (0.4%)	6 (0.5%)	10 (0.9%)	16 (1.4%)	16 (1.4%)
	東京都	神奈川県	新潟県	富山県	石川県	福井県
	459 (40.3%)	64 (5.6%)	14 (1.2%)	6 (0.5%)	8 (0.7%)	6 (0.5%)
	山梨県	長野県	岐阜県	静岡県	愛知県	三重県
	3 (0.3%)	14 (1.2%)	6 (0.5%)	30 (2.6%)	69 (6.1%)	1 (0.1%)
	滋賀県	京都府	大阪府	兵庫県	奈良県	和歌山県
	7 (0.6%)	16 (1.4%)	148 (13.0%)	41 (3.6%)	1 (0.1%)	2 (0.2%)
	鳥取県	島根県	岡山県	広島県	山口県	徳島県
	2 (0.2%)	-	10 (0.9%)	25 (2.2%)	5 (0.4%)	1 (0.1%)
	香川県	愛媛県	高知県	福岡県	佐賀県	長崎県
	8 (0.7%)	6 (0.5%)	1 (0.1%)	26 (2.3%)	5 (0.4%)	4 (0.4%)
	熊本県	大分県	宮崎県	鹿児島県	沖縄県	無回答
	1 (0.1%)	4 (0.4%)	3 (0.3%)	8 (0.7%)	4 (0.4%)	23 (2.0%)

属性問1(3) 資本金				
回答数	1,000万円未満	1,000万円以上 5,000万円未満	5,000万円以上 1億円未満	1億円以上 5億円未満
1139 (100%)	-	2 (0.2%)	10 (0.9%)	218 (19.1%)
	5億円以上 50億円未満	50億円以上 100億円未満	100億円以上	無回答
	438 (38.5%)	153 (13.4%)	309 (27.1%)	9 (0.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(大企業)

属性問1(4) 従業員数					
回答数	25人未満	25人以上 50人未満	50人以上 100人未満	100人以上 500人未満	500人以上 1,000人未満
1139 (100%)	6 (0.5%)	4 (0.4%)	7 (0.6%)	413 (36.3%)	233 (20.5%)
	1,000人以上 3,000人未満	3,000人以上 5,000人未満	5,000人以上	無回答	
	260 (22.8%)	80 (7.0%)	126 (11.1%)	10 (0.9%)	

属性問1(5) 主たる事業					
回答数	農林・水産業・鉱業	建設・工事業	食料品業	繊維・パルプ・紙業	化学・石油・石炭製品
1139 (100%)	5 (0.4%)	97 (8.5%)	51 (4.5%)	22 (1.9%)	82 (7.2%)
	ゴム・ガラス・土石業	鉄鋼・非鉄金属・金属製品	機械・電気機器・輸送用機器・精密機器・その他製造業	商業	金融業
	26 (2.3%)	46 (4.0%)	239 (21.0%)	179 (15.7%)	87 (7.6%)
	運輸・通信・倉庫・不動産業	電気・ガス業・サービス業・その他	無回答		
	101 (8.9%)	195 (17.1%)	9 (0.8%)		

属性問2 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)の利用のために予算を計上していますか			
回答数	計上している	計上していない	無回答
1139 (100%)	912 (80.1%)	202 (17.7%)	25 (2.2%)



属性問2_1 社外の弁護士の利用のための計上予算			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
743 (100%)	1429.64	5.00	150000.00

属性問3 回答者の部署						
回答数	法務部	総務部	人事部	経営者	その他	無回答
1139 (100%)	393 (34.5%)	517 (45.4%)	12 (1.1%)	15 (1.3%)	183 (16.1%)	19 (1.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問1 弁護士の利用機会は5年前に比べて変化していますか					
回答数	増加している	変わらない	減少している	わからない	無回答
800 (100%)	254 (31.8%)	448 (56.0%)	43 (5.4%)	49 (6.1%)	6 (0.8%)

問2 弁護士と顧問契約を結んでいますか			
回答数	顧問契約を結んでいる	顧問契約を結んでいない	無回答
800 (100%)	505 (63.1%)	288 (36.0%)	7 (0.9%)

↓ ↓

問5へ 問3, 問4へ

問3 弁護士と顧問契約を結んでいない理由は何ですか(3つまで)				
回答数	顧問料が高いから	顧問料の基準が不透明であるから	費用対効果が計測しづらいから	必要に応じて依頼すればたりのから
288 (100%)	46 (16.0%)	22 (7.6%)	45 (15.6%)	215 (74.7%)
	弁護士以外の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)を利用しているから	弁護士を必要とする仕事がないから	知り合いなど, 身近に弁護士がないから	その他
	131 (45.5%)	71 (24.7%)	17 (5.9%)	40 (13.9%)

問4 顧問料がいくらまでであれば, 弁護士と顧問契約をしようと思いますか			
回答数	顧問契約をしようと思う	いくらであっても顧問契約をしたくない	無回答
288 (100%)	97 (33.7%)	175 (60.8%)	16 (5.6%)

↓ ↓

問4_1へ 問5へ

問4_1 弁護士と顧問契約をしようと思う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
97	984.40	1.00	50000.00

問5(1) 業務・課題の重要度 1. 契約書の作成				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	485 (60.6%)	153 (19.1%)	114 (14.3%)	48 (6.0%)

↓ ↓

問5(2)1へ 問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 2. 経営戦略の立案				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	393 (49.1%)	147 (18.4%)	199 (24.9%)	61 (7.6%)

↓
問5(2)2へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 3. CSR(企業の社会的責任)体制の整備・維持				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	294 (36.8%)	306 (38.3%)	142 (17.8%)	58 (7.3%)

↓
問5(2)3へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 4. 環境保護対策				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	218 (27.3%)	270 (33.8%)	253 (31.6%)	59 (7.4%)

↓
問5(2)4へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 5. コンプライアンス体制の整備・維持				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	425 (53.1%)	233 (29.1%)	85 (10.6%)	57 (7.1%)

↓
問5(2)5へ↓
問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 6. 公益通報制度への対応				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	141 (17.6%)	269 (33.6%)	316 (39.5%)	74 (9.3%)

↓
問5(2)6へ↓
問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 7. 消費者保護				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	227 (28.4%)	237 (29.6%)	270 (33.8%)	66 (8.3%)

問5(2)7へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 8. 公正取引に関する法令遵守				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	373 (46.6%)	209 (26.1%)	161 (20.1%)	57 (7.1%)

問5(2)8へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 9. 個人情報保護・情報セキュリティ管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	399 (49.9%)	221 (27.6%)	123 (15.4%)	57 (7.1%)

問5(2)9へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 10. M&A(企業買収, 合併)				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	117 (14.6%)	279 (34.9%)	347 (43.4%)	57 (7.1%)

問5(2)10へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 11. 知的財産のマネジメント				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	190 (23.8%)	248 (31.0%)	303 (37.9%)	59 (7.4%)

問5(2)11へ

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 12. 契約交渉				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	330 (41.3%)	225 (28.1%)	189 (23.6%)	56 (7.0%)

問5(2)12へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 13. 専門的知識を要する紛争解決のための交渉(訴訟対応を含む)				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	397 (49.6%)	245 (30.6%)	114 (14.3%)	44 (5.5%)

問5(2)13へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 14. 企業ブランドの管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	192 (24.0%)	252 (31.5%)	298 (37.3%)	58 (7.3%)

問5(2)14へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 15. 人事・労務管理				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	406 (50.8%)	219 (27.4%)	129 (16.1%)	46 (5.8%)

問5(2)15へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 16. セクハラ, パワハラへの対応				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	306 (38.3%)	293 (36.6%)	150 (18.8%)	51 (6.4%)

問5(2)16へ

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1) 業務・課題の重要度 17. 株主総会対策, 株主代表訴訟対策				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	118 (14.8%)	207 (25.9%)	417 (52.1%)	58 (7.3%)

問5(2)17へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 18. 金銭債権の回収				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	387 (48.4%)	201 (25.1%)	160 (20.0%)	52 (6.5%)

問5(2)18へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 19. 海外進出				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	130 (16.3%)	126 (15.8%)	374 (46.8%)	170 (21.3%)

問5(2)19へ

問7へ

問5(1) 業務・課題の重要度 20. 外国法調査				
回答数	現在重要な業務・課題であると思う	現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う	重要な業務・課題であるとは思わない	無回答
800 (100%)	90 (11.3%)	142 (17.8%)	385 (48.1%)	183 (22.9%)

問5(2)20へ

問7へ

問5(1)1で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが, 将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 1. 契約書の作成				
回答数	現在利用している	現在利用していないが, 将来利用したい	現在利用していないし, 将来も利用を予定していない	無回答
638 (100%)	276 (43.3%)	209 (32.8%)	135 (21.2%)	18 (2.8%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1)2で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 2. 経営戦略の立案

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
540 (100%)	31 (5.7%)	149 (27.6%)	341 (63.1%)	19 (3.5%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)3で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 3. CSR(企業の社会的責任)体制の整備・維持

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
600 (100%)	38 (6.3%)	307 (51.2%)	236 (39.3%)	19 (3.2%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)4で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 4. 環境保護対策

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
488 (100%)	21 (4.3%)	201 (41.2%)	248 (50.8%)	18 (3.7%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)5で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 5. コンプライアンス体制の整備・維持

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
658 (100%)	102 (15.5%)	339 (51.5%)	193 (29.3%)	24 (3.6%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1)6で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 6. 公益通報制度への対応

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
410 (100%)	14 (3.4%)	234 (57.1%)	145 (35.4%)	17 (4.1%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)7で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 7. 消費者保護

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
464 (100%)	31 (6.7%)	267 (57.5%)	148 (31.9%)	18 (3.9%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)8で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 8. 公正取引に関する法令遵守

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
582 (100%)	83 (14.3%)	304 (52.2%)	171 (29.4%)	24 (4.1%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)9で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 9. 個人情報保護・情報セキュリティ管理

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
620 (100%)	65 (10.5%)	332 (53.5%)	200 (32.3%)	23 (3.7%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1)10で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 10. M&A(企業買収, 合併)

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
396 (100%)	37 (9.3%)	286 (72.2%)	58 (14.6%)	15 (3.8%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)11で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 11. 知的財産のマネジメント

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
438 (100%)	67 (15.3%)	251 (57.3%)	103 (23.5%)	17 (3.9%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)12で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 12. 契約交渉

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
555 (100%)	103 (18.6%)	266 (47.9%)	167 (30.1%)	19 (3.4%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)13で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 13. 専門的知識を要する紛争解決のための交渉(訴訟対応を含む)

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
642 (100%)	271 (42.2%)	298 (46.4%)	50 (7.8%)	23 (3.6%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1)14で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 14. 企業ブランドの管理

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
444 (100%)	51 (11.5%)	232 (52.3%)	143 (32.2%)	18 (4.1%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)15で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 15. 人事・労務管理

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
625 (100%)	163 (26.1%)	242 (38.7%)	201 (32.2%)	19 (3.0%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)16で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 16. セクハラ、パワハラへの対応

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
599 (100%)	82 (13.7%)	345 (57.6%)	148 (24.7%)	24 (4.0%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)17で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 17. 株主総会对策, 株主代表訴訟対策

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
325 (100%)	44 (13.5%)	186 (57.2%)	80 (24.6%)	15 (4.6%)

問5(3)へ

問6へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問5(1)18で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 18. 金銭債権の回収

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
588 (100%)	206 (35.0%)	243 (41.3%)	122 (20.7%)	17 (2.9%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)19で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 19. 海外進出

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
256 (100%)	45 (17.6%)	148 (57.8%)	51 (19.9%)	12 (4.7%)

問5(3)へ

問6へ

問5(1)20で「現在重要な業務・課題であると思う」または「現在重要な業務・課題であると思わないが、将来重要な業務・課題になると思う」と回答した会社

問5(2) 業務・課題における弁護士の利用状況 20. 外国法調査

回答数	現在利用している	現在利用していないが、将来利用したい	現在利用していないし、将来も利用を予定していない	無回答
232 (100%)	31 (13.4%)	158 (68.1%)	34 (14.7%)	9 (3.9%)

問5(3)へ

問6へ

問5(2)で1つでも「現在利用している」または「現在利用していないが、将来利用したい」と回答した会社

問5(3) どのような弁護士を利用したいか

回答数	社外の弁護士(顧問弁護士を含む)	社内の弁護士	無回答
674 (100%)	634 (94.1%)	14 (2.1%)	26 (3.9%)

問5(2)で1つでも「現在利用していないし、将来も利用を予定していない」と回答した会社

問6 業務・課題のために弁護士を利用したいと思わない理由

回答数	費用が高額になりそう	よい弁護士の探し方が分からない	社員で対応しようと思うから	他の専門家(司法書士、税理士、社会保険労務士など)に相談すればたりるから	その他	無回答
470 (100%)	35 (7.4%)	6 (1.3%)	115 (24.5%)	228 (48.5%)	33 (7.0%)	53 (11.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問7 社外の弁護士(顧問弁護士を除く)に相談をする場合、弁護士を探す方法(3つまで)					
回答数	既知っている ので探す必要は ない	顧問弁護士や社 内の弁護士に聞 いて探す	知り合いに聞い て探す	広告、雑誌等で 探す	弁護士会が提供 している情報をも とに探す
800 (100%)	365 (45.6%)	313 (39.1%)	292 (36.5%)	5 (0.6%)	73 (9.1%)
	インターネットの 情報をもとに探 す	社員が法律相談 に行つて探す	どうやって探した らいいのか分か らない	その他	無回答
	72 (9.0%)	41 (5.1%)	15 (1.9%)	40 (5.0%)	38 (4.8%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 1. 弁護士への話しやすさ						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	339 (42.4%)	309 (38.6%)	81 (10.1%)	24 (3.0%)	8 (1.0%)	39 (4.9%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 2. 弁護士事務所での実務経験						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	377 (47.1%)	278 (34.8%)	74 (9.3%)	23 (2.9%)	7 (0.9%)	41 (5.1%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 3. 弁護士の専門分野						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	474 (59.3%)	255 (31.9%)	26 (3.3%)	7 (0.9%)	3 (0.4%)	35 (4.4%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 4. 法律問題について紛争解決策や行動指針を示せる能力						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	476 (59.5%)	224 (28.0%)	54 (6.8%)	10 (1.3%)	2 (0.3%)	34 (4.3%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 5. 貴社の業界や業務に対する理解度						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	285 (35.6%)	322 (40.3%)	123 (15.4%)	31 (3.9%)	3 (0.4%)	36 (4.5%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 6. 諸外国の法律や国際的な取引などの知識						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	148 (18.5%)	196 (24.5%)	202 (25.3%)	106 (13.3%)	108 (13.5%)	40 (5.0%)

問8 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 7. 弁護士にかかる費用						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
800 (100%)	293 (36.6%)	329 (41.1%)	115 (14.4%)	20 (2.5%)	7 (0.9%)	36 (4.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問9(1) 「法務」に関する業務を担当している社員がいますか			
回答数	いる	いない	無回答
800 (100%)	132 (16.5%)	648 (81.0%)	20 (2.5%)

問9(2)へ

問10へ

問9(2) 担当者の総人数			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
132	1.48	1.00	6.00

問10 法曹有資格者を採用していますか(いくつでも)						
回答数	法曹有資格者を通常の正社員として採用している	法曹有資格者を任期付の社員として採用している	法曹有資格者を役員(社外取締役を除く)として採用している	法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない	法曹有資格者を採用していないし、今後も採用する予定はない	無回答
800 (100%)	-	-	4 (0.5%)	11 (1.4%)	765 (95.6%)	20 (2.5%)

問11へ

問13へ

問13, 18へ

問11 社員及び役員の中に日本の弁護士登録者が含まれていますか		
回答数	含まれている	含まれていない
4 (100%)	3 (75.0%)	1 (25.0%)

問12(1)へ

問12(2)へ

問12(1) 在籍している日本の弁護士登録者の役職(いくつでも)			
回答数	社員	取締役(社外取締役を除く)	監査役(監査委員を除く)
3 (100%)	-	-	3 (100%)

問12(1)ウへ

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

問12(1) ア. 日本の弁護士登録者である社員の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

問12(1) イ. 日本の弁護士登録者である取締役の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
-	-	-	-

問12(1)で「監査役」と回答した会社



問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 男女計			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
3	1.00	1.00	1.00

問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 男性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
3	1.00	1.00	1.00

問12(1) ウ. 日本の弁護士登録者である監査役の数 女性			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
3	0.00	0.00	0.00

問12(2) 弁護士登録をしていない司法試験合格者は何人いますか			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
1	0.00	0.00	0.00

問13 司法試験に合格していない日本の法科大学院修了者は何人いますか			
回答数	平均(人)	最小値(人)	最大値(人)
647	0.17	0.00	60.00

問10で法曹有資格者を「正社員として採用している」、「任期付の社員として採用している」、「役員として採用している」または「採用しようとしたが、採用できていない」と回答した会社



問14 法曹有資格者を採用しようと考えたのはなぜですか(いくつでも)					
回答数	高度の法律知識を有する専門家としての人材を求めていたから	法的な素養があり会社法務の即戦力になることができると期待したから	法律知識に限らず優秀な能力を発揮してくれると期待したから	その他	無回答
15 (100%)	4 (26.7%)	4 (26.7%)	6 (40.0%)	-	4 (26.7%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問10で「法曹有資格者を採用していないし、今後も採用する予定はない」と回答した会社

問18 法曹有資格者を従業員として採用しない理由は何ですか

回答数	給与が高い	法曹有資格者は新卒者に比べて平均的に年齢が高く、若いうちに社内教育ができない	法曹有資格者を採用する社内体制が整っていない	顧問弁護士がいるので社内に法曹有資格者を必要としていない	弁護士以外の専門家(司法書士、税理士、社会保険労務士など)を利用しているため社内に法曹有資格者を必要としていない
765 (100%)	35 (4.6%)	2 (0.3%)	66 (8.6%)	326 (42.6%)	132 (17.3%)
	法曹有資格者を必要とする仕事がない	ビジネスへの理解が足りない	その他	無回答	
	145 (19.0%)	-	19 (2.5%)	40 (5.2%)	

問20 法曹有資格者の利用を望む場面は増えると思いますか

回答数	増えると思う	どちらかといえば増えると思う	どちらともいえない	どちらかといえば増えると思わない	増えると思わない	無回答
800 (100%)	84 (10.5%)	183 (22.9%)	308 (38.5%)	64 (8.0%)	142 (17.8%)	19 (2.4%)

問21, 23へ

問23へ

問22へ

問21 どのような法曹有資格者を利用することを望みますか(いくつでも)

回答数	顧問弁護士	顧問弁護士以外の社外の弁護士	社内の弁護士	弁護士登録をしていない司法試験合格者	無回答
267 (100%)	208 (77.9%)	84 (31.5%)	9 (3.4%)	5 (1.9%)	6 (2.2%)

問22 法曹有資格者の利用を望む場面が増えると思わない理由は何ですか

回答数	法律に関連する仕事は増えないから	法律に関連する仕事が増えたとしても、他の専門家(司法書士、税理士、公証人、行政書士、弁理士、社会保険労務士など)を利用することで足りるから	法律に関連する仕事が増えたとしても、法曹有資格者でない法務部員等に対応することで足りるから	その他	無回答
206 (100%)	57 (27.7%)	134 (65.0%)	5 (2.4%)	7 (3.4%)	3 (1.5%)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 1. 弁護士の専門分野がわかること

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	429 (53.6%)	270 (33.8%)	59 (7.4%)	7 (0.9%)	4 (0.5%)	31 (3.9%)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 2. 弁護士がそれまで取り扱った事件とそれに関する実績と評価がわかること

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	258 (32.3%)	354 (44.3%)	126 (15.8%)	14 (1.8%)	14 (1.8%)	34 (4.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 3. 弁護士にかかる費用が安くなること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	344 (43.0%)	258 (32.3%)	151 (18.9%)	8 (1.0%)	5 (0.6%)	34 (4.3%)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 4. 弁護士にかかる費用の基準が明らかになること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	402 (50.3%)	267 (33.4%)	83 (10.4%)	9 (1.1%)	6 (0.8%)	33 (4.1%)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 5. 弁護士にかかる費用を補う民間の保険が普及すること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	189 (23.6%)	227 (28.4%)	283 (35.4%)	30 (3.8%)	33 (4.1%)	38 (4.8%)

問23 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 6. 弁護士の業務処理や応答が速くなること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	295 (36.9%)	288 (36.0%)	164 (20.5%)	11 (1.4%)	5 (0.6%)	37 (4.6%)

問24 若い弁護士についてのイメージ 1. 仕事を丁寧にやってくれそう						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
800 (100%)	56 (7.0%)	177 (22.1%)	451 (56.4%)	65 (8.1%)	30 (3.8%)	21 (2.6%)

問24 若い弁護士についてのイメージ 2. 社会経験や実務経験がないので頼りない						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
800 (100%)	109 (13.6%)	337 (42.1%)	269 (33.6%)	47 (5.9%)	18 (2.3%)	20 (2.5%)

問24 若い弁護士についてのイメージ 3. 会社の業務に関する知識や最新の情報を積極的に取り入れてくれそう						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
800 (100%)	60 (7.5%)	287 (35.9%)	360 (45.0%)	46 (5.8%)	25 (3.1%)	22 (2.8%)

問24 若い弁護士についてのイメージ 4. 法律知識が足りない						
回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	どちらともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
800 (100%)	48 (6.0%)	169 (21.1%)	430 (53.8%)	90 (11.3%)	41 (5.1%)	22 (2.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 1. 法律に関する専門的な知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	568 (71.0%)	180 (22.5%)	27 (3.4%)	3 (0.4%)	2 (0.3%)	20 (2.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 2. 法律知識に限られない幅広い知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	393 (49.1%)	322 (40.3%)	58 (7.3%)	6 (0.8%)	2 (0.3%)	19 (2.4%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 3. ビジネスへの理解						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	414 (51.8%)	315 (39.4%)	48 (6.0%)	4 (0.5%)	1 (0.1%)	18 (2.3%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 4. 諸外国の法律や国際的な取引などの知識						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	190 (23.8%)	262 (32.8%)	233 (29.1%)	43 (5.4%)	48 (6.0%)	24 (3.0%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 5. コミュニケーション能力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	447 (55.9%)	277 (34.6%)	50 (6.3%)	4 (0.5%)	2 (0.3%)	20 (2.5%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 6. 交渉力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	513 (64.1%)	230 (28.8%)	34 (4.3%)	2 (0.3%)	2 (0.3%)	19 (2.4%)

問25 今後、法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 7. 外国語の能力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
800 (100%)	136 (17.0%)	232 (29.0%)	305 (38.1%)	52 (6.5%)	55 (6.9%)	20 (2.5%)

問26(1) A <契約書作成>この弁護士に契約書の作成を依頼したいと思いますか ① 弁護士に支払う金額5万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思います	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思います	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したとは思わない	この弁護士に依頼したとは思わない	無回答
64 (100%)	16 (25.0%)	16 (25.0%)	22 (34.4%)	4 (6.3%)	5 (7.8%)	1 (1.6%)

↓
問27Aへ

↓
問26(2)A①, (3)A①へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1) A <契約書作成>この弁護士に契約書の作成を依頼したいと思いますか ②弁護士に支払う金額10万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
91 (100%)	17 (18.7%)	17 (18.7%)	33 (36.3%)	12 (13.2%)	8 (8.8%)	4 (4.4%)

問27Aへ

問26(2)A②, (3)A②へ

問26(1) A <契約書作成>この弁護士に契約書の作成を依頼したいと思いますか ③弁護士に支払う金額15万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
93 (100%)	6 (6.5%)	21 (22.6%)	41 (44.1%)	8 (8.6%)	16 (17.2%)	1 (1.1%)

問27Aへ

問26A(2)③, (3)A③へ

問26(1) A <契約書作成>この弁護士に契約書の作成を依頼したいと思いますか ④弁護士に支払う金額20万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
91 (100%)	10 (11.0%)	17 (18.7%)	37 (40.7%)	13 (14.3%)	10 (11.0%)	4 (4.4%)

問27Aへ

問26(2)A④, (3)A④へ

問26(1) A <契約書作成>この弁護士に契約書の作成を依頼したいと思いますか ⑤弁護士に支払う金額30万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
65 (100%)	6 (9.2%)	12 (18.5%)	25 (38.5%)	13 (20.0%)	9 (13.8%)	

問27Aへ

問26(2)A⑤, (3)A⑤へ

問26(1)A①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) A <契約書作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①弁護士に支払う金額5万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
9 (100%)	1 (11.1%)	6 (66.7%)	2 (22.2%)	-

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)A②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) A <契約書作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
②弁護士に支払う金額10万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
20 (100%)	8 (40.0%)	8 (40.0%)	2 (10.0%)	2 (10.0%)

問26(1)A③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) A <契約書作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ③弁護士に支払う金額15万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
24 (100%)	10 (41.7%)	10 (41.7%)	1 (4.2%)	2 (8.3%)	1 (4.2%)

問26(1)A④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) A <契約書作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ④弁護士に支払う金額20万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
23 (100%)	6 (26.1%)	8 (34.8%)	8 (34.8%)	-	1 (4.3%)

問26(1)A⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) A <契約書作成>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
⑤弁護士に支払う金額30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
22 (100%)	11 (50.0%)	6 (27.3%)	4 (18.2%)	1 (4.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)A①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) A <契約書作成> 弁護士に支払う金額 ① 弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
6	1.33	0.00	3.00

問26(1)A②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) A <契約書作成> 弁護士に支払う金額 ② 弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
17	3.76	1.00	10.00

問26(1)A③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) A <契約書作成> 弁護士に支払う金額 ③ 弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
19	6.11	0.00	20.00

問26(1)A④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) A <契約書作成> 弁護士に支払う金額 ④ 弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
20	5.40	0.00	10.00

問26(1)A⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) A <契約書作成> 弁護士に支払う金額 ⑤ 弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
21	8.86	0.00	20.00

問27 A <残業代請求> 最初に支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
365	10.65	0.00	50.00

問27 A <残業代請求> 最初に支払う金額 ① 問26<契約書作成> 弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
56	10.86	0.00	30.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問27 A <残業代請求>最初に支払う金額 ②問26<契約書作成>弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
81	9.73	0.00	40.00

問27 A <残業代請求>最初に支払う金額 ③問26<契約書作成>弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
83	11.35	0.00	30.00

問27 A <残業代請求>最初に支払う金額 ④問26<契約書作成>弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
82	10.10	0.00	25.00

問27 A <残業代請求>最初に支払う金額 ⑤問26<契約書作成>弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	11.46	0.00	50.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
366	22.64	0.00	100.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①問26<契約書作成>弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
56	25.45	5.00	100.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②問26<契約書作成>弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
81	21.88	0.00	50.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③問26<契約書作成>弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
84	22.82	5.00	80.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④問26<契約書作成>弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
82	22.44	0.00	100.00

問27 A <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤問26<契約書作成>弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	21.16	5.00	50.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
367	33.17	0.00	130.00

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金 ①問26<契約書作成>弁護士に支払う金額5万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
56	36.30	10.00	130.00

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金 ②問26<契約書作成>弁護士に支払う金額10万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
81	31.60	0.00	80.00

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金 ③問26<契約書作成>弁護士に支払う金額15万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
84	34.04	8.00	90.00

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金 ④問26<契約書作成>弁護士に支払う金額20万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
83	32.14	0.00	120.00

問27 A <残業代請求>着手金+報酬金 ⑤問26<契約書作成>弁護士に支払う金額30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
63	32.62	10.00	100.00

問26(1) B <残業代請求>この弁護士に店員との交渉を依頼したいと思いますか ①着手金5万円, 報酬金25万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
82 (100%)	5 (6.1%)	24 (29.3%)	31 (37.8%)	14 (17.1%)	6 (7.3%)	2 (2.4%)

問27Bへ

問26(2)B①, (3)B①へ

問26(1) B <残業代請求>この弁護士に店員との交渉を依頼したいと思いますか ②着手金10万円, 報酬金25万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
75 (100%)	2 (2.7%)	20 (26.7%)	29 (38.7%)	15 (20.0%)	6 (8.0%)	3 (4.0%)

問27Bへ

問26(2)B②, (3)B②へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1) B <残業代請求>この弁護士に店員との交渉を依頼したいと思いますか ③着手金10万円, 報酬金30万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
76 (100%)	6 (7.9%)	19 (25.0%)	28 (36.8%)	11 (14.5%)	10 (13.2%)	2 (2.6%)

問27Bへ

問26(2)B③, (3)B③へ

問26(1) B <残業代請求>この弁護士に店員との交渉を依頼したいと思いますか ④着手金15万円, 報酬金30万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
87 (100%)	7 (8.0%)	23 (26.4%)	36 (41.4%)	13 (14.9%)	5 (5.7%)	3 (3.4%)

問27Bへ

問26(2)B④, (3)B④へ

問26(1) B <残業代請求>この弁護士に店員との交渉を依頼したいと思いますか ⑤着手金15万円, 報酬金35万円						
回答数	この弁護士に依頼したいと思う	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいと思う	どちらともいえない	どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない	この弁護士に依頼したいとは思わない	無回答
76 (100%)	5 (6.6%)	13 (17.1%)	30 (39.5%)	16 (21.1%)	8 (10.5%)	4 (5.3%)

問27Bへ

問26(2)B⑤, (3)B⑤へ

問26(1)B①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) B <残業代請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ①着手金5万円, 報酬金25万円				
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
20 (100%)	1 (5.0%)	5 (25.0%)	10 (50.0%)	4 (20.0%)

問26(1)B②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) B <残業代請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか ②着手金10万円, 報酬金25万円					
回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他	無回答
21 (100%)	6 (28.6%)	2 (9.5%)	10 (47.6%)	2 (9.5%)	1 (4.8%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)B③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) B <残業代請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
21 (100%)	7 (33.3%)	4 (19.0%)	8 (38.1%)	2 (9.5%)

問26(1)B④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) B <残業代請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
18 (100%)	2 (11.1%)	4 (22.2%)	10 (55.6%)	2 (11.1%)

問26(1)B⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(2) B <残業代請求>この弁護士に依頼したいと思わない理由は何ですか
⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	弁護士に支払う金額が高いから	自社で対応できると思うから	他の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)に相談しようと思うから	その他
24 (100%)	8 (33.3%)	8 (33.3%)	6 (25.0%)	2 (8.3%)

問26(1)B①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(3) B <残業代請求>最初に支払う金額 ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
13	3.31	0.00	10.00

問26(1)B②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社

問26(3) B <残業代請求>最初に支払う金額 ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
16	5.50	0.00	10.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)B③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>最初に支払う金額 ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
13	8.38	0.00	30.00

問26(1)B④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>最初に支払う金額 ④着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
14	9.86	3.00	20.00

問26(1)B⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>最初に支払う金額 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
18	7.61	1.00	15.00

問26(1)B①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ①着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
12	12.08	0.00	20.00

問26(1)B②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ②着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
16	12.81	5.00	25.00

問26(1)B③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ③着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
16	18.13	10.00	50.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)B④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ④着手金15万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
13	16.54	10.00	30.00

問26(1)B⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>希望通りの結果が得られたときに支払う金額 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
18	15.83	0.00	35.00

問26(1)B①で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>着手金+報酬金 ①着手金5万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
13	14.46	0.00	25.00

問26(1)B②で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>着手金+報酬金 ②着手金10万円, 報酬金25万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
16	18.31	10.00	30.00

問26(1)B③で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>着手金+報酬金 ③着手金10万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
16	24.94	10.00	70.00

問26(1)B④で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>着手金+報酬金 ④着手金15万円, 報酬金30万円			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
14	25.21	15.00	40.00

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

問26(1)B⑤で「どちらかといえば、この弁護士に依頼したいとは思わない」または「この弁護士に依頼したいとは思わない」と回答した会社



問26(3) B <残業代請求>着手金+報酬金 ⑤着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
19	22.21	1.00	50.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
355	16.15	0.00	300.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額 ①問28<残業代請求>着手金5万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
69	11.20	0.00	80.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額 ②問28<残業代請求>着手金10万円, 報酬金25万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
67	14.99	0.00	100.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額 ③問28<残業代請求>着手金10万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
67	16.76	0.00	300.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額 ④問28<残業代請求>着手金15万円, 報酬金30万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
81	17.05	0.00	120.00

問27 B <契約書作成>弁護士に支払う金額 ⑤問28<残業代請求>着手金15万円, 報酬金35万円

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
71	20.44	1.00	120.00

属性問1(1) 上場の有無

回答数	上場(東証, 大証, 一部, 二部)	その他上場	非上場	無回答
800 (100%)	3 (0.4%)	2 (0.3%)	791 (98.9%)	4 (0.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

属性問1(2) 所在地						
回答数	北海道	青森県	岩手県	宮城県	秋田県	山形県
800 (100%)	-	1 (0.1%)	-	-	-	-
	福島県	茨城県	栃木県	群馬県	埼玉県	千葉県
	-	2 (0.3%)	4 (0.5%)	1 (0.1%)	11 (1.4%)	3 (0.4%)
	東京都	神奈川県	新潟県	富山県	石川県	福井県
663 (82.9%)	13 (1.6%)	2 (0.3%)	1 (0.1%)	1 (0.1%)	-	-
	山梨県	長野県	岐阜県	静岡県	愛知県	三重県
1 (0.1%)	3 (0.4%)	-	3 (0.4%)	9 (1.1%)	-	-
	滋賀県	京都府	大阪府	兵庫県	奈良県	和歌山県
-	5 (0.6%)	39 (4.9%)	4 (0.5%)	-	-	-
	鳥取県	島根県	岡山県	広島県	山口県	徳島県
-	-	2 (0.3%)	-	-	-	-
	香川県	愛媛県	高知県	福岡県	佐賀県	長崎県
1 (0.1%)	-	-	1 (0.1%)	1 (0.1%)	1 (0.1%)	1 (0.1%)
	熊本県	大分県	宮崎県	鹿児島県	沖縄県	無回答
-	-	-	-	-	-	28 (3.5%)

属性問1(3) 資本金						
回答数	1,000万円未満	1,000万円以上 5,000万円未満	5,000万円以上 1億円未満	1億円以上 5億円未満	その他	無回答
800 (100%)	21 (2.6%)	441 (55.1%)	324 (40.5%)	5 (0.6%)	1 (0.1%)	8 (1.0%)

属性問1(4) 従業員数					
回答数	25人未満	25人以上 50人未満	50人以上 100人未満	100人以上 500人未満	500人以上 1,000人未満
800 (100%)	33 (4.1%)	183 (22.9%)	306 (38.3%)	268 (33.5%)	3 (0.4%)
	1,000人以上 3,000人未満	3,000人以上 5,000人未満	5,000人以上	無回答	
	-	-	-	7 (0.9%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(中小企業)

属性問1(5) 主たる事業					
回答数	農林・水産業・鉱業	建設・工事業	食料品業	繊維・パルプ・紙業	化学・石油・石炭製品
800 (100%)	1 (0.1%)	115 (14.4%)	70 (8.8%)	17 (2.1%)	14 (1.8%)
	ゴム・ガラス・土石業	鉄鋼・非鉄金属・金属製品	機械・電気機器・輸送用機器・精密機器・その他製造業	商業	金融業
	4 (0.5%)	23 (2.9%)	151 (18.9%)	205 (25.6%)	9 (1.1%)
	運輸・通信・倉庫・不動産業	電気・ガス業・サービス業・その他	無回答		
	85 (10.6%)	95 (11.9%)	11 (1.4%)		

属性問2 社外の弁護士(顧問弁護士を含む)の利用のために予算を計上していますか

回答数	計上している	計上していない	無回答
800 (100%)	372 (46.5%)	415 (51.9%)	13 (1.6%)

↓
属性問2_1

↓
属性問3へ

属性問2_1 社外の弁護士の利用のための計上予算

回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
349	97.12	1.00	1000.00

属性問3 回答者の部署

回答数	法務部	総務部	人事部	経営者	その他	無回答
800 (100%)	8 (1.0%)	402 (50.3%)	6 (0.8%)	288 (36.0%)	70 (8.8%)	26 (3.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問1 弁護士の利用機会は5年前に比べて変化していますか					
回答数	増加している	変わらない	減少している	わからない	無回答
762 (100%)	438 (57.5%)	259 (34.0%)	25 (3.3%)	32 (4.2%)	8 (1.0%)

問2 貴自治体は弁護士と顧問契約を結んでいますか			
回答数	顧問契約を結んでいる	顧問契約を結んでいない	無回答
762 (100%)	651 (85.4%)	107 (14.0%)	4 (0.5%)

↓ ↓

問5へ 問3, 4へ

問3 弁護士と顧問契約を結んでいない理由は何ですか(3つまで)					
回答数	顧問料が高いから	顧問料の基準が不透明であるから	費用対効果が計測しづらいから	必要に応じて依頼すればたりるから	弁護士を利用する職場が整っていないから
107 (100%)	11 (10.3%)	7 (6.5%)	34 (31.8%)	82 (76.6%)	1 (0.9%)
	弁護士以外の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)を利用しているから	弁護士を必要とする仕事がないから	身近に弁護士がいないから	その他	無回答
	1 (0.9%)	4 (3.7%)	2 (1.9%)	30 (28.0%)	1 (0.9%)

問4 顧問料がいくらまでであれば、弁護士と顧問契約をしようと思いますか			
回答数	顧問契約をしようと思う	いくらであっても顧問契約をしたくない	無回答
107 (100%)	34 (31.8%)	49 (45.8%)	24 (22.4%)

↓ ↓

問4_1へ 問5へ

問4_1 弁護士と顧問契約をしようと思う金額(月額)			
回答数	平均(万円)	最小値(万円)	最大値(万円)
30	7.07	1.00	30.00

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつでも) 1. 行政訴訟事件(国家賠償請求訴訟, 住民訴訟を含む)						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	653 (85.7%)	144 (18.9%)	40 (5.2%)	134 (17.6%)	3 (0.4%)	5 (0.7%)

↓ ↓

問6へ 問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 2. 民事訴訟事件(国家賠償請求訴訟を除く)						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	651 (85.4%)	147 (19.3%)	39 (5.1%)	146 (19.2%)	5 (0.7%)	5 (0.7%)

問6へ

問7へ

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 3. 民事調停事件(国家賠償請求に関する調停も含む)						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	625 (82.0%)	118 (15.5%)	41 (5.4%)	177 (23.2%)	18 (2.4%)	4 (0.5%)

問6へ

問7へ

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 4. 支払督促申立事件						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	476 (62.5%)	81 (10.6%)	29 (3.8%)	296 (38.8%)	65 (8.5%)	6 (0.8%)

問6へ

問7へ

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 5. 家事審判申立事件(相続財産管理人選任, 成年後見・保佐・補助等)						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	421 (55.2%)	87 (11.4%)	22 (2.9%)	277 (36.4%)	113 (14.8%)	9 (1.2%)

問6へ

問7へ

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 6. 住民監査請求						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	387 (50.8%)	57 (7.5%)	20 (2.6%)	434 (57.0%)	45 (5.9%)	7 (0.9%)

問6へ

問7へ

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつか) 7. 異議申立て						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	346 (45.4%)	54 (7.1%)	30 (3.9%)	499 (65.5%)	28 (3.7%)	3 (0.4%)

問6へ

問7へ

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問5 法的な紛争が生じた場合の対応方法(いくつでも) 8. 上級庁への審査請求						
回答数	顧問弁護士に相談する	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する	職員である法曹有資格者が対応する	法曹有資格者ではない職員で対応する	分からない	無回答
762 (100%)	315 (41.3%)	49 (6.4%)	24 (3.1%)	466 (61.2%)	71 (9.3%)	6 (0.8%)

問6へ

問7へ

問5で1つでも「顧問弁護士に相談する」、「顧問弁護士以外の自治体外の弁護士に相談する」または「職員である法曹有資格者が対応する」と回答した自治体

問6 法曹有資格者の利用は役立っていますか 1. 顧問弁護士						
回答数	非常に役に立っている	役に立っている	どちらかといえば役立っている	役立っていない	使っていない	無回答
752 (100%)	545 (72.5%)	106 (14.1%)	3 (0.4%)	-	53 (7.0%)	45 (6.0%)

問6 法曹有資格者の利用は役立っていますか 2. 顧問弁護士以外の自治体外の弁護士						
回答数	非常に役に立っている	役に立っている	どちらかといえば役立っている	役立っていない	使っていない	無回答
752 (100%)	125 (16.6%)	89 (11.8%)	9 (1.2%)	-	306 (40.7%)	223 (29.7%)

問6 法曹有資格者の利用は役立っていますか 3. 職員である法曹有資格者						
回答数	非常に役に立っている	役に立っている	どちらかといえば役立っている	役立っていない	使っていない	無回答
752 (100%)	48 (6.4%)	7 (0.9%)	1 (0.1%)	-	416 (55.3%)	280 (37.2%)

問7 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)への相談の回数を今後増やすことを望みますか						
回答数	現状の相談回数よりも増やすことが望まれる	現状の相談回数で不都合を感じないので、相談回数を増やすことを望んでいない	現状の相談回数よりも減らすことが望まれる	弁護士に相談していないのでわからない	無回答	
762 (100%)	174 (22.8%)	532 (69.8%)	23 (3.0%)	22 (2.9%)	11 (1.4%)	

問8 自治体外の弁護士(顧問弁護士を除く)に相談をする場合、どのように弁護士を探そうと思いますか(3つまで)						
回答数	既に知っているので探す必要はない	顧問弁護士や職員である弁護士に聞いて探す	職員の知り合いに聞いて探す	広告、雑誌等で探す	弁護士会に相談する	弁護士会が提供している情報をもとに探す
762 (100%)	148 (19.4%)	482 (63.3%)	66 (8.7%)	3 (0.4%)	352 (46.2%)	206 (27.0%)
	インターネットの情報をもとに探す	職員が法律相談に行き探す	どうやって探したらいいのか分からない	その他	無回答	
	82 (10.8%)	25 (3.3%)	12 (1.6%)	56 (7.3%)	12 (1.6%)	

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 1. 弁護士への話しやすさ						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	257 (33.7%)	335 (44.0%)	132 (17.3%)	25 (3.3%)	9 (1.2%)	4 (0.5%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 2. 弁護士事務所での実務経験						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	436 (57.2%)	254 (33.3%)	58 (7.6%)	6 (0.8%)	4 (0.5%)	4 (0.5%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 3. 弁護士の専門分野						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	482 (63.3%)	227 (29.8%)	47 (6.2%)	-	2 (0.3%)	4 (0.5%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 4. 法律問題について紛争解決策や行動指針を示せる能力						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	514 (67.5%)	188 (24.7%)	51 (6.7%)	3 (0.4%)	2 (0.3%)	4 (0.5%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 5. 自治体組織の業務に対する理解度						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	383 (50.3%)	288 (37.8%)	75 (9.8%)	11 (1.4%)	1 (0.1%)	4 (0.5%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 6. 諸外国の法律などの知識						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	33 (4.3%)	70 (9.2%)	382 (50.1%)	181 (23.8%)	91 (11.9%)	5 (0.7%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 7. 弁護士の行政訴訟や行政法規に関する知識						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	544 (71.4%)	185 (24.3%)	28 (3.7%)	-	1 (0.1%)	4 (0.5%)

問9 自治体外の弁護士(顧問弁護士を含む)を選ぶ際の考慮の度合 8. 弁護士にかかる費用						
回答数	考慮する	ある程度考慮する	どちらともいえない	あまり考慮しない	考慮しない	無回答
762 (100%)	312 (40.9%)	325 (42.7%)	109 (14.3%)	8 (1.0%)	3 (0.4%)	5 (0.7%)

問10 法曹有資格者を採用していますか(いくつでも)						
回答数	法曹有資格者を通常の正規の職員として採用している	法曹有資格者を任期付職員として採用している	法曹有資格者を非常勤の嘱託職員として採用している	法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない	法曹有資格者を採用していないし、今後も採用する予定はない	無回答
762 (100%)	10 (1.3%)	41 (5.4%)	28 (3.7%)	19 (2.5%)	640 (84.0%)	29 (3.8%)



法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問10で法曹有資格者を「通常の正規の社員として採用している」または「任期付職員として採用している」と回答した自治体

問11_1 通常の正規の職員として現在採用している法曹有資格者の給与・待遇

回答数	新卒採用と同程度	同年齢の他の職員(行政(事務)の公務員)と同程度	その他
8 (100%)	4 (50.0%)	4 (50.0%)	-

問11_2へ

問11_3へ

問11_2 新卒採用と同程度とは、大卒または大学院卒のどちらか

回答数	大卒	大学院卒
4 (100%)	2 (50.0%)	2 (50.0%)

問11_3 資格手当の支給の有無

回答数	支給あり	支給なし
8 (100%)	-	8 (100%)

問11_4 昇給昇進での優遇の有無

回答数	優遇あり	優遇なし
8 (100%)	-	8 (100%)

問11_5 任期付職員として現在採用している法曹有資格者の給与・待遇

回答数	個人ごとに決定する年俸制	一般職の任期付職員の採用及び給与の特例に関する条例に基づく給与体系	2以外の法曹有資格者専用の給与体系を設定	その他
42 (100%)	-	37 (88.1%)	1 (2.4%)	4 (9.5%)

問10で法曹有資格者を「通常の正規の社員として採用している」、「任期付職員として採用している」または「非常勤の嘱託職員として採用している」と回答した自治体

問12 法曹有資格者を採用しようと考えた理由(いくつか)

回答数	法律知識を有する人材を求めていたから	法的な素養があり自治体法務の即戦力になることができると期待したから	法律知識に限らず優秀な能力を発揮してくれると期待したから	その他
74 (100%)	55 (74.3%)	38 (51.4%)	13 (17.6%)	16 (21.6%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問10で法曹有資格者を「通常の正規の社員として採用している」、「任期付職員として採用している」、「非常勤の嘱託職員として採用している」または「採用しようとしたが、採用できていない」と回答した自治体

問13_1 法曹有資格者を採用する場合、弁護士事務所での実務経験を求めますか

回答数	求める	どちらかといえば求める	どちらともいえない	どちらかといえば求めない	求めない
93 (100%)	56 (60.2%)	20 (21.5%)	9 (9.7%)	-	8 (8.6%)

問13_2へ

問13_2 法曹有資格者を採用する場合に求める弁護士事務所での実務経験年数

回答数	1年程度	2～3年程度	4～5年程度	6～10年程度	10年超	経験は求めるが特に年数にこだわらない
76 (100%)	3 (3.9%)	30 (39.5%)	10 (13.2%)	4 (5.3%)	1 (1.3%)	28 (36.8%)

問10で法曹有資格者を「通常の正規の社員として採用している」、「任期付職員として採用している」または「非常勤の嘱託職員として採用している」と回答した自治体

問14 法曹有資格者の採用経緯を教えてください(いくつでも)

回答数	通常の新卒・中途採用の採用活動に対する応募があった	司法修習終了者や弁護士を対象とした採用活動に対する応募があった	職員として在籍していた者が資格を取得した	外部の弁護士事務所(顧問事務所を含む)から派遣されている	法曹有資格者と直接交渉した	その他
74 (100%)	5 (6.8%)	38 (51.4%)	4 (5.4%)	3 (4.1%)	15 (20.3%)	15 (20.3%)

問10で「法曹有資格者を採用しようとしたが、採用できていない」と回答した自治体

問15 法曹有資格者を職員として採用しようとしたが、採用できていない理由(いくつでも)

回答数	給与等の待遇面について折り合いがつかなかった	採用の時期が司法修習終了時期ではなかった	配属予定の部署の雰囲気と調和しない印象を受けた	応募者の能力的な部分で満足がなかった
19 (100%)	2 (10.5%)	-	-	-
	応募者の意欲・熱意の部分で満足がなかった	採用内定を出したが、辞退された	応募がなかった	その他
	-	2 (10.5%)	9 (47.4%)	6 (31.6%)

問17へ

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 1. 法曹有資格者が組織内に入ってくることで自体に違和感ないし不安がある

回答数	そう思う	どちらかといえばそう思う	何ともいえない	どちらかといえばそうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	3 (0.4%)	19 (2.5%)	235 (30.8%)	145 (19.0%)	350 (45.9%)	10 (1.3%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 2. 既存の職員を育成すればたりる						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	18 (2.4%)	88 (11.5%)	300 (39.4%)	136 (17.8%)	209 (27.4%)	11 (1.4%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 3. 必要に応じて外部の顧問弁護士等を活用すればたりる						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	342 (44.9%)	278 (36.5%)	93 (12.2%)	22 (2.9%)	19 (2.5%)	8 (1.0%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 4. 法曹有資格者を採用することの必要性・有用性(期待できる成果・効果)がわかりにくい						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	70 (9.2%)	179 (23.5%)	274 (36.0%)	122 (16.0%)	107 (14.0%)	10 (1.3%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 5. 厳しい財政状況の中で、任用コスト・正職員の定数管理の面から、消極にならざるを得ない						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	220 (28.9%)	271 (35.6%)	185 (24.3%)	39 (5.1%)	39 (5.1%)	8 (1.0%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 6. 募集したとしても、どれだけの応募があるのか不安がある						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	131 (17.2%)	207 (27.2%)	309 (40.6%)	49 (6.4%)	56 (7.3%)	10 (1.3%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 7. 法曹有資格者は高い給与でないと採用できない						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	84 (11.0%)	130 (17.1%)	474 (62.2%)	24 (3.1%)	40 (5.2%)	10 (1.3%)

問17へ

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される消極的な意見 8. 法曹有資格者は新卒者(大卒)に比べて平均的に年齢が高く、若いうちに職場教育ができない						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	11 (1.4%)	84 (11.0%)	388 (50.9%)	127 (16.7%)	132 (17.3%)	20 (2.6%)

問16 法曹有資格者を職員として採用する際に想定される意見 9. 弁護士以外の専門家(司法書士, 税理士, 社会保険労務士など)を利用しているので組織内に法曹有資格者を必要としない						
回答数	そう思う	どちらかといえば そう思う	何ともいえない	どちらかといえば そうは思わない	そうは思わない	無回答
762 (100%)	5 (0.7%)	22 (2.9%)	274 (36.0%)	121 (15.9%)	317 (41.6%)	23 (3.0%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問15で「給与等の待遇面について折り合いがつかなかった」、問16の「7. 高い給与でないと採用できない」で「そう思う」または「どちらかといえばそう思う」と回答した自治体

問17_1 仮に法曹有資格者を通常の正規の職員として採用する場合の給与・待遇

回答数	新卒採用と同程度	同年齢の他の職員(行政(事務)の公務員)と同程度	その他	無回答
208 (100%)	70 (33.7%)	101 (48.6%)	26 (12.5%)	11 (5.3%)

問17_2へ

問17_3へ

問17_2 新卒採用と同程度とは、大卒または大学院卒のどちらか

回答数	大卒	大学院卒	無回答
70 (100%)	41 (58.6%)	27 (38.6%)	2 (2.9%)

問17_3 資格手当の支給の有無

回答数	支給あり	支給なし	無回答
208 (100%)	42 (20.2%)	141 (67.8%)	25 (12.0%)

問17_4 昇級昇進での優遇の有無

回答数	優遇あり	優遇なし	無回答
208 (100%)	27 (13.0%)	153 (73.6%)	28 (13.5%)

問17_5 仮に法曹有資格者を任期付職員として採用する場合の給与・待遇

回答数	個人ごとに決定する年俸制	一般職の任期付職員の採用及び給与の特例に関する条例に基づく給与体系	2以外の法曹有資格者専用の給与体系を設定	その他	無回答
209 (100%)	14 (6.7%)	137 (65.6%)	27 (12.9%)	20 (9.6%)	11 (5.3%)

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 1. 自治体を当事者とする訴訟・調停等の代理人

回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	145 (19.0%)	51 (6.7%)	38 (5.0%)	1 (0.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	2 (0.3%)	514 (67.5%)	11 (1.4%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 2. 行政不服申立における裁決書等に関する法律相談及び文書チェック

回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	111 (14.6%)	176 (23.1%)	150 (19.7%)	18 (2.4%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	29 (3.8%)	266 (34.9%)	12 (1.6%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 3. 自治体債権の管理回収に関する法律相談及び納付交渉代理人				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	90 (11.8%)	170 (22.3%)	208 (27.3%)	27 (3.5%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	23 (3.0%)	232 (30.4%)	12 (1.6%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 4. 苦情処理対応の代理人				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	64 (8.4%)	138 (18.1%)	342 (44.9%)	62 (8.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	69 (9.1%)	74 (9.7%)	13 (1.7%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 5. 契約書に関する法律相談及び文書チェック				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	58 (7.6%)	143 (18.8%)	216 (28.3%)	54 (7.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	51 (6.7%)	228 (29.9%)	12 (1.6%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 6. 政策形成・推進における法律相談				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	45 (5.9%)	129 (16.9%)	305 (40.0%)	54 (7.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	63 (8.3%)	153 (20.1%)	13 (1.7%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 7. 条例等の立案過程における法律相談及び法令審査				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	47 (6.2%)	135 (17.7%)	293 (38.5%)	77 (10.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	81 (10.6%)	118 (15.5%)	11 (1.4%)	

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 8. 福祉分野(子ども, 高齢者, 障がい者, 生活困窮者)における法律相談や支援				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	68 (8.9%)	181 (23.8%)	220 (28.9%)	24 (3.1%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	22 (2.9%)	236 (31.0%)	11 (1.4%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 9. 教育分野(いじめ, 体罰等)における法律相談や支援				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	84 (11.0%)	193 (25.3%)	207 (27.2%)	20 (2.6%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	17 (2.2%)	229 (30.1%)	12 (1.6%)	

問18 弁護士を利用していない業務・分野での利用意向 10. 犯罪被害者等(DV・ストーカー被害者, 消費者被害などを含む)への対応				
回答数	希望する	どちらかといえば希望する	どちらともいえない	どちらかといえば希望しない
762 (100%)	72 (9.4%)	193 (25.3%)	297 (39.0%)	23 (3.0%)
	希望しない	既に利用している	無回答	
	30 (3.9%)	134 (17.6%)	13 (1.7%)	

問19 法律に関わる業務・課題を抱えたときに, 弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 1. 弁護士の専門分野がわかること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	448 (58.8%)	258 (33.9%)	45 (5.9%)	4 (0.5%)	1 (0.1%)	6 (0.8%)

問19 法律に関わる業務・課題を抱えたときに, 弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 2. 弁護士がそれまで取り扱った事件とそれに関する実績と評価がわかること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	404 (53.0%)	291 (38.2%)	56 (7.3%)	3 (0.4%)	1 (0.1%)	7 (0.9%)

問19 法律に関わる業務・課題を抱えたときに, 弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 3. 弁護士にかかる費用が安くなること						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	352 (46.2%)	252 (33.1%)	144 (18.9%)	4 (0.5%)	3 (0.4%)	7 (0.9%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問19 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 4. 弁護士にかかる費用の基準が明らかになること

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	401 (52.6%)	256 (33.6%)	91 (11.9%)	4 (0.5%)	3 (0.4%)	7 (0.9%)

問19 法律に関わる業務・課題を抱えたときに、弁護士に依頼しやすくなるために必要なこと 5. 弁護士の業務処理や応答が速くなること

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	285 (37.4%)	297 (39.0%)	156 (20.5%)	12 (1.6%)	5 (0.7%)	7 (0.9%)

問20 今後、貴自治体において法曹有資格者の利用を望む場面は増えると思いますか

回答数	増えると思う	どちらかといえば増えると思う	どちらともいえない	どちらかといえば増えると思わない	増えると思わない	無回答
762 (100%)	260 (34.1%)	274 (36.0%)	204 (26.8%)	6 (0.8%)	4 (0.5%)	14 (1.8%)

問21, 23へ

問23へ

問22へ

問21 どのような法曹有資格者を利用することを望みますか(いくつでも)

回答数	顧問弁護士	顧問弁護士以外の自治体外の弁護士	職員(任期付職員及び非常勤の嘱託職員を含む)としての弁護士	弁護士登録をしていない司法試験合格者	無回答
534 (100%)	435 (81.5%)	162 (30.3%)	120 (22.5%)	19 (3.6%)	3 (0.6%)

問22 貴自治体において法曹有資格者の利用を望む場面が増えると思わない理由

回答数	法律に関連する仕事は増えないから	法律に関連する仕事が増えたとしても、他の専門家(司法書士、税理士、公証人、行政書士、社会保険労務士など)を利用することでたりるから	法律に関連する仕事が増えたとしても、法曹有資格者でない職員で対応することでたりるから	その他
10 (100%)	1 (10.0%)	2 (20.0%)	4 (40.0%)	3 (30.0%)

問23 今後、貴自治体で法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 1. 法律に関する専門的な知識

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	706 (92.7%)	46 (6.0%)	2 (0.3%)	-	-	8 (1.0%)

問23 今後、貴自治体で法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 2. 法律知識に限られない幅広い知識

回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	421 (55.2%)	300 (39.4%)	33 (4.3%)	-	1 (0.1%)	7 (0.9%)

法的ニーズに関する意識調査 単純集計表(地方自治体)

問23 今後、貴自治体で法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 3. コミュニケーション能力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	454 (59.6%)	271 (35.6%)	27 (3.5%)	2 (0.3%)	-	8 (1.0%)

問23 今後、貴自治体で法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 4. 交渉力						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	510 (66.9%)	207 (27.2%)	36 (4.7%)	-	-	9 (1.2%)

問23 今後、貴自治体で法曹有資格者を利用する場合、どのような能力等が必要か 5. 自治体組織の業務に対する理解						
回答数	必要だと思う	どちらかといえば必要だと思う	どちらともいえない	どちらかといえば必要だとは思わない	必要だとは思わない	無回答
762 (100%)	542 (71.1%)	198 (26.0%)	15 (2.0%)	-	1 (0.1%)	6 (0.8%)

問24 貴自治体では、弁護士による市民向けの法律相談を実施していますか					
回答数	法律相談を実施している	実施したいと思うが、未だに実施していない	実施したいとは思わない	わからない	無回答
762 (100%)	575 (75.5%)	41 (5.4%)	75 (9.8%)	59 (7.7%)	12 (1.6%)

↓
問25へ

↓
属性問1へ

問25 今後、弁護士による法律相談の回数を増やしたいと思いますか					
回答数	回数を増やしたい	現状維持でよいと思う	回数を減らしたい	わからない	無回答
575 (100%)	62 (10.8%)	449 (78.1%)	5 (0.9%)	56 (9.7%)	3 (0.5%)

属性問1 自治体区分				
回答数	都道府県	都道府県庁所在地(東京都を除く)	2以外の政令指定都市	2, 3以外の中核市または特例市
762 (100%)	38 (5.0%)	28 (3.7%)	4 (0.5%)	51 (6.7%)
	特別区(東京23区)	2, 3, 4, 5以外の自治体	無回答	
	13 (1.7%)	623 (81.8%)		5 (0.7%)

属性問2(1) 部署						
回答数	総務部門	人事部門	法務部門	福祉(民生)部門	その他	無回答
762 (100%)	489 (64.2%)	11 (1.4%)	243 (31.9%)	-	6 (0.8%)	13 (1.7%)